





RAMONA HÖNL

Находчив шлосер с бизнес нюх покорява металните тръби : как млад предприемач управлява процеса на рязане на детайли в многосменен режим

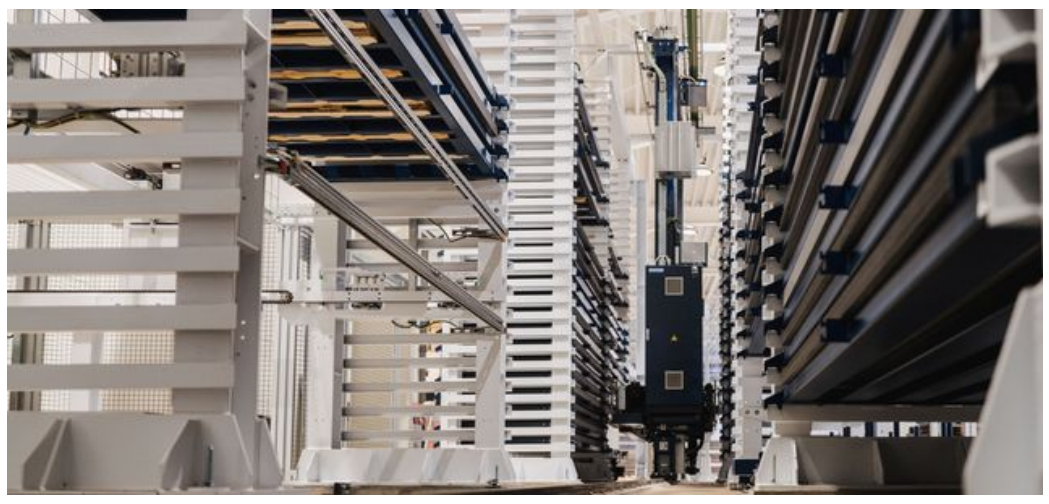
За **20** години Петер Гьотцл превръща своето малко шлосерско ателие във високотехнологично предприятие за поръчково производство с напълно автоматизирана и цифровизирана обработка на метални листове , което няма аналог в Германия . Поел отрано по своя път , този далновиден предприемач смело инвестира в идеите си , но остава здраво стъпил на земята . Той е открил своята страст , която го води по пътя към успеха : лазерното рязане на тръби от **TRUMPF.**

Декември 2017 г . Върху бюрото на Петер Гьотцл стои коледна картичка от TRUMPF. На нея е изобразен весел Дядо Коледа , който гледа към футуристичен индустриален пейзаж – Smart Factory на TRUMPF в Чикаго . За мнозина – просто мил поздрав , за Гьотцл това е конкретна визия за бъдещето . Ето как може да изглежда индустрията : мрежово свързана , автоматизирана , високоефективна . За да види това със собствените си очи , скоро след това той заминава за САЩ . И се завръща с идеи , които ще преобразят както неговата фирмата , така и самия него . Но всъщност тази история започва далеч по -рано . Не от Чикаго . А от Ербендорф , в Северен Оберпфалц .

<p>□□□□□□□□□□□□ □□□□□□□□: На монитор се създават точно конструирани детайли от метални лис □ове , които след това

<p>□□□□ предприемач : Още на 18 години Петер Гьотц □ основава своя фирм □, а днес ръководи едно от най -модерните





TruLaser Tube 7000 изрязва прецизно и напълно автоматично – почти двойно по -бързо , отколкото преди при ръчната обработка .

производствени предприятия за лазерно рязане на тръби по поръчка в Германия .

□□□□□□□□□□ работа в предприятието за високотехнологични изделия : служителите в производството продължават да изпълняват някои задачи ръчно , добре защитени , с предпазна екипировка за заваряване .

Едрогабаритната складова □□□□□□□: STOPA изпраща металните листове напълно автоматично към производствения процес и също толкова ефективно връща готовите детайли .

Бързо развиващ се предприемач

Май 2005 г . Петер Гьотцл е едва на 18 години , току -що е получил майсторското си свидетелство – и веднага основава собствена фирма , малко шлосерско ателие . Предишното обучение ? В съкратени срокове ! Период на работа като калфа ? Едва два месеца , след което започва майсторската школа . Гьотцл сякаш се втурва направо в света на предприемачеството . Докато други още се чудят какво да учат , той е в стругарската работилница на свой познат , на площ от 20 квадратни метра , и изработва първите си парапети и огради . Подкрепен от държавата като еднолична фирма . С малко капитал , но с бързо темпо . Всъщност дълго време той е по -скоро сramежливо момче отколкото дързък предприемач . В хотела на баща си и в работилницата на дядо си , майстор -механик , той научава от първа ръка какво означава да бъдеш предприемач : да правиш всичко сам , денонощно . Но сега изведнъж от него се изисква и нещо повече от това само да върши работа : да продава . Да договаря . Но най -вече : да убеждава . В контакта с клиенти и банки той осъзнава бързо и другата страна на ранния си старт : кой би се доверил на толкова млад управител ? „Това беше най -голямото предизвикателство за мен поне за десетина години “, казва Петер Гьотцл . Неговото заключение : „опитът може да бъде заменен само с упорита работа . А бизнесът може да бъде успешен само с качество и спазване на сроковете . Така начинаещият си изгражда репутация поръчка след поръчка чрез бързи и надеждни действия и точни срокове на доставка

С лазерна технология към нови хоризонти

След като през 2011 г . построява първото си собствено производствено хале и наема още служители , с успеха възниква и един проблем : колкото повече парапети или огради произвежда , толкова по -често се нуждае от дизайнерски елементи като декоративни панели за парапети или горни плочи за колони . Ръчното им изработване би отнело много усилия , затова той ги купува като лазерно изрязани детайли . Въпреки това дългите срокове за доставка не се вписват добре в концепцията на Гьотцл .

> Опитът може да бъде заменен само с упорита работа . А бизнесът може да бъде успешен само с качество и спазване на сроковете .
>
> Петер Гьотцл , Собственик Metallbau Götzl

Вместо да разрешава проблема със сроковете за доставка , Петер Гьотцл открива нова перспектива : технологиите за лазерно рязане . Първоначално той планира да произвежда сам закупените дизайнерски елементи с помощта на лазерна машина с плоска платформа , спестявайки време . След запитване неговият консултант от TRUMPF му показва още по -добро решение за основния му бизнес : голяма TruLaser Tube 7000 лазерна машина за рязане на тръби . Гьотцл веднага се ентусиазира и по време на демонстрацията на живо в Customer Center в Дитцинген осъзнава , че с тази машина може да изрязва перила , стълби и балкони много по -бързо и по -прецизно , отколкото с лентов трион и при ръчна работа . Също и да









си осигури предимство , да привлече нови клиенти ! Обаче за да се инсталирана и използва рентабилно TruLaser Tube 7000, е необходимо ново производствено хале и повече персонал за работа на смени .

Така изграждането на второ производствено хале през пролетта на 2014 г . дава тласък на развитието на фирмата , което продължава и до днес . Благодарение на високопроизводителната лазерна технология за рязане на тръби темпото на производство почти се удвоява , а прецизността значително се увеличава . Фирмата се трансформира от традиционно шлосерско ателие в модерно предприятие за изпълнение на поръчки . И както още в началото на създаването на фирмата , това предимство има и обратна страна , тъй като не всеки клиент познава лазерното рязане на тръби . "Всички знаеха какво е фрезоване или струговане , но не и лазерното рязане на тръби . Затова често изпращах детайли образци , а те са много убедителни ", обяснява Петер Гьотцл .

Смелостта да разшири бизнес модела си чрез нова технология се оказа печеливш ход . Междувременно Götzl помага на други доставчици на услуги за лазерно рязане на тръби при големи поръчки и произвежда разнообразни детайли , включително и в големи серии , например за сменяеми платформи за превозни средства , складове с високи стелажи , мебели и соларни енергийни системи . Когато първият лазер TruLaser Tube 7000 започва да работи на пълна мощност при трисменен режим на работа през 2017 г ., той закупува втори такъв . И остава впечатлен не само от машините , но и от сервизното обслужване на TRUMPF.

□□□□□□□ за принадлежност : □□□□□□□ и качеството в крайна сметка се дължат единствено на екипа .

□ машината металът се нажежава , а пред монитора цари хладнокръвна компетентност .

Петър Гьотцл (вляво) и ръководителят на производството Роберт Валберер следят отблизо всички процеси .

□□□□□□ от □□□□□□: Вдъхновен от TRUMPF Smart Factory, Петер Гьотцл изгражда в Ербендорф напълно автоматизирана обработка на метални листове .

Чикаго в Ербендорф

През една лятна нощ , в 23:00 часа , лазерната машина за рязане на тръби внезапно спира да работи : повреда в лазерната глава . Половин час по -късно Петер Гьотцл намира инвентарните номера на необходимите резервни части в онлайн базата данни на TRUMPF и ги поръчва по телефона с експресна доставка . В 5 часа сутринта пристига доставката с частите , а в 6 часа лазерът отново работи и надеждно реже тръбите . „Не само заради това сме убедени в концепциите на машините , софтуера и преди всичко в хората от TRUMPF, които винаги ни подкрепят ", подчертава Петер Гьотцл .

С това изказване се връщаме към „Чикаго в Ербендорф ", идеята от 2017 г . Заедно с TRUMPF Гьотцл планира да създаде иновативен комплекс за обработка на метални листове . За целта той купува още терени , построява трето производствено хале и разширява машинния си парк до седем лазерни машини за рязане на тръби , включително TruLaser



Tube 7000 с шест киловата лазерна мощност и 12,5 метра дължина на зареждане и разтоварване -машина , от която в страната има само три бройки . „Така ние сме най -голямата фирма в Германия , предлагаща услуги за лазерно рязане на тръби , без да имаме собствен продукт “, казва с гордост Петер Гьотцл . Обработката на метални листове е напълно автоматизирана и многофункционална – с TruBend листоогъващи машини , TruDisk дисков лазер , лазерна машина за рязане с плоска платформа (24 kW) и машина за щанцоване и лазерно рязане , всички свързани с едрогабаритна складова система STOPA, която снабдява машините с метални листове и складира готовите детайли . Софтуерът Oseon за придвижване на материали и производствен контрол осигурява оптимално планиране и необходимата прозрачност .

От 2019 г . насам компанията Götzl е инвестирала около 25 млн . евро в проекта , като 12 млн . евро са вложени в технологии от TRUMPF. Прекалено мащабно ? Не и за Петер Гьотцл : „Производството е проектирано да отговаря на стандартите за следващите десет години . С по -голяма мощност на лазера мога да режа по -бързо , дори и по -дебел материал , което отваря нови пазари . Освен това клиентите все по -често поръчват цели компоненти вместо отделни тръбни детайли . Подготвени сме за всичко .“ Но идеите му за иновации не се изчерпват : „Засега сме реализирали само базовата версия на модела Чикаго . Има още какво да се постигне .“

RAMONA HÖNL

ГОВОРИТЕЛ , МЕТАЛООБРАБОТВАЩИ МАШИНИ