

RAMONA HÖNL

Популярен във Вегас — производител на детайли от метални листове се превръща в звезда на социалните медии

Автомобилен състезател, собственик на фирма за коли под наем, сега изпълнителен директор на **Job Shop** и инфлуенсър в социалните медии – Джордан Йост от Лас Вегас знае как най-бързо компания да бъде изведена в лентата за изпреварване. **Precision Tube Laser** се отличава с кратко време на доставка и изгодни цени. Компанията редовно споделя ноу-хау в **Instagram** и **YouTube.** Международната общност на производители на детайли от метални листове е въодушевена.

Джордан Йост обича живота на предприемач. „Обработката на метал ме е очаровала през целия ми живот. След като продадох моята фирма за коли под наем, тази страст стана отново забележима", разказва 40-годишният основател. Той си отделя две години време, проучва бранша и неговите работни процеси, търси подходи за подобрение, анализира потенциала на бизнеса. Накрая от решаващо значение е Job Shop на приятел в Лас Вегас, който произвежда части за панаирни щандове. Там Джордан успява да надникне зад кулисите и да събере всякакъв практически опит, докато решението му е сигурно: Заедно с баща си Бари през 2018 г. той основава Precision Tube Laser (PTL) – доставчик за металообработването.

От нула до сто

Стратегията на предприемача е изцяло иновативна: време на подготовка три до пет дни, никакви минимални количества, атрактивни цени. Начинът, по който Джордан Йост е позиционирал оттогава компанията и я е превърнал в уважавано в цялата страна място за обработка на детайли от метален лист, заслужава признание. „За малките компании в производствената промишленост е трудно да намира Job Shop, които да се съгласят с техните изисквания. Нашата форма подпомага малките компании в ежедневния им бизнес с висококачествени детайли от метален лист, за да могат да се концентрират върху основната си компетентност", обяснява Джордан своя бизнес модел. За да може да се реализира









представата за решение по запитване , PTL се нуждаеше от висока степен на автоматизация и най -доброто техническо оборудване , което може да се купи на пазара . В производствените цехове на South Pearl Street в Лас Вегас се работи почти изцяло с металообработващи машини от TRUMPF: TruLaser Tube 5000 fiber, TruLaser 1040 fiber, TruBend 5170 с ToolMaster. Те режат и огъват метал за производители на климатични инсталации , монтажници на панаирни щандове , доставчици на автомобилни компоненти и много други потребители .

Голямо семейство : Джордан Йост (в средата) основава Precision Tube Laser през 2018 заедно с баща си Бари (вдясно). Вляво на снимката директорът Джъстин Рей .

Сравнение : С изключително кратките времена за изпълнение на преход PTL се откроява пред много Job Shop в САЩ .

55 000 последователи в **Instagram**

Софтуерът на TRUMPF помага бързо да се настройват машините за различни детайли и надеждно да се управлява производството . „Обичаме технологията и постоянно инвестираме в цифровизацията на нашата компания “, казва Джордан . През март 2023 добавят TruLaser Center 7030, която ще промени „правилата на играта “, според PTL. „Интеграцията на новата машина в работните процеси отнема време “, това е ясно на основателя . Но в края на краищата Job Shop-□□ си осигурява с нея предимство пред конкурентите . „С екип от 25 човека ще можем за в бъдеще да произвеждаме автоматизирано денонощно .“ От самото начало Precision Tube Laser се фокусира върху дигиталния маркетинг , използва Instagram и YouTube, за да изгради силна общност и да споделя в нея . Видеата и постовете предоставят чисти експертни знания . Непрекъснато става въпрос за оптималното оформяне на детайлите . Дизайнът трябва да изглежда впечатляващо , това е ясно . Но PTL трябва да е в състояние да приеме на машините си геометрията едно към едно . „В диалога преглеждаме плановете за конструкцията , докато можем да обработим метала “, обяснява Джордан . Това усилва доверието на клиентите , които в лицето на Precision Tube Laser имат възможно най -добрия партньор на своя страна .

Екипна работа : Служителите на Precision се чувстват като голямо семейство , в която всеки се грижи за другия .

Въпрос на настройка : За работно място в PTL са важни преди всичко работоспособността и волята всеки ден да се научава нещо ново .

Промишлеността действа повече цифрово

„В началната фаза много пъти бяхме притиснати до стената . Имаше възходи и падения , трябваше да стиснем зъби “, разказва основателят . „Но ни се удаде да заемем доходоносна ниша , да ставаме по -добри от година на година и да



растем .“ Днес всеки ден се получават между 200 и 300 запитвания по имейл . От тях се реализират 30 до 50 задания , обемът се простира от уникати до партиди с повече от 10 000 детайла . Годишният оборот стабилно се държи в милиони . По -малко от пет процента от заданията идват от региона на Лас Вегас . Останалата част се пада на клиенти от цялата страна , във всички щати на САЩ . Особено бързо расте търсенето на източния бряг . Йост : „В началото на 2023 клиентската ни база се състоеше от около 1200 компании . Междувременно вече са повече от 1500, 95 процента от които винаги работят съвместно с PTL.“ Това показва , че промишлеността се променя , реагира по -възприемчиво технически и цифрово . „Да допринесем за това е страхотно чувство .“

Джордан Йост ще запази своя предприемачески фокус и ще продължи да води PTL напред . Обемът на заданията би оправдал удвояването на екипа , но структурата на персонала трябва да остане стегната . Благодарение на повишаващата се степен на автоматизация Precision Tube Laser положително може да постигне повече . Но растеж заради самия растеж няма да има . „Чувстваме се като голямо семейство , в което всеки се грижи другият да се чувства добре . И така трябва да остане “, казва Джордан , а лицето му сияе .

RAMONA HÖNL

ГОВОРИТЕЛ , МЕТАЛООБРАБОТВАЩИ МАШИНИ