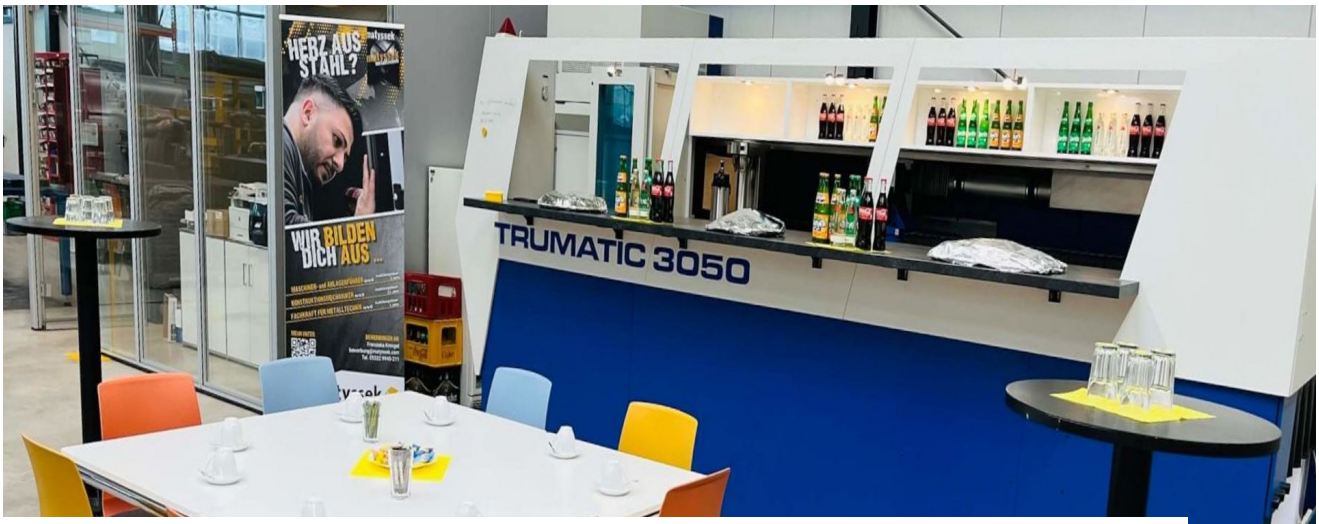


RAMONA HÖNL

TRUMPF Smart Factory Consulting: Happy Hour в Matyssek Metalltechnik

Дъщерното дружество на **TRUMPF** Дитцинген **Smart Factory Consulting GmbH** е търсено , когато неговите клиенти искат да се усъвършенстват цифрово . **Matyssek Metalltechnik** също се нуждае от консултация . И успява да удиви експертите от Дитцинген .

Фердинанд Баайж е силно изненадан от тежкия товар . Управляващият консултант на TRUMPF е точно при своя клиент Matyssek Metalltechnik в Щадолдендорф , близо до Ханновер , когато е доставен един тезгях . Не просто някакъв тезгях . Това е преустроен комплекс за лазерно рязане от традиционната компания в Динцинген . Бертолд Лайбингер , дългогодишният и вече починал шеф на фирма TRUMPF, го е подписал лично — на корпуса е написано с черен флумастер „Разгледано със задоволство “ и отдолу датата 23.10.2012.

Дирк Матисек , управляващ съдружник на едноименната фирма , специализирана в машинни корпуси , е купил тезгяха миналата есен на търг в онлайн платформата Ebay. Той го нарича „спонтанно вдъхновение “, разказва шефът на фирмата . „Бях единственият заинтересован “. Открива причината в напечатаното с дребен шрифт : Тезгяхът е свръхголям и тежи седем тона . „Имаме много място в монтажния цех “, казва Дирк Матисек , който , грубо казано , се представя за фен на Бертолд Лайбингер . Тезгяхът , който е вършил добра работа на един търговец на употребявани машини по панаири , за в бъдеще ще се превърне в място за срещи на служителите и клиентите на Matyssek Metalltechnik.

Технологично винаги има потенциал

Че Фердинанд Баайж е свидетел на доставката , е случайност , но не и че въобще се е намирал на това място . Баайж е консултант в дъщерното дружество на TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH. „Правим проекти с клиенти на TRUMPF, за да станат още по -успешни “, обяснява Баайж . При това става въпрос примерно за планиране на фабрики или цифровизация . Въпреки че германската промишленост е общо технологично „добре поставена “, казва Баайж , във всяка компания съществува допълнителен потенциал . Не на последно място това е свързано с технологичното развитие . Цифровизацията се оправдава , казва Баайж . Най -често инвестицията се е амортизирала след по -малко от една година . В картотеката на компанията от Дитцинген има 250 клиенти , които едва от около две години са самостоятелни ООД . Според

Баайж , между тях има концерни , които имат по -голям оборот от концерна TRUMPF. Най -често това са обаче средно големи компании с 50 до 100 служители .

Бертолд Лайбингер , дългогодишният и вече починал шеф на фирма TRUMPF, лично е подписал преустроения комплекс за лазерно рязане .

Тежък товар : Тежащият седем тона тезгях при пристигането в монтажния цех на фирма Matyssek Metalltechnik.

За в бъдеще тезгяхът ще се превърне в място за срещи в Matyssek Metalltechnik: Айке Роденбелг , директор на Matyssek Metalltechnik; Дирк Матисек , управител на Matyssek Metalltechnik и Фердинанд Баайж , консултант в дъщерното дружество на TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH (от ляво надясно).

Матисек залага на качество и спазване на сроковете

Като фирма Matyssek Metalltechnik, която има 80 назначени служители . Някога дядото на Дирк Матисек основава компанията като цех за селскостопански машини в Щадолдендорф , регион със слаба структура в южната част на Долна Саксония . Дирк Матисек е управляващ съдружник от 26 години . Конструират и произвеждат корпуси за машини , по -специално за именити производители на металообработващи и измервателни машини , но и за опаковъчни машини и компресорни инсталации .

В течение на годините продуктите ставаха все по -сложни и висококачествени , обяснява Дирк Матисек . Числата потвърждават това . Ако през 2008 г . с две машини са били обработени 3000 тона тънки метални листи , понастоящем с три машини са само 1500 тона . Същевременно персоналът се е удвоил . Качеството и спазването на сроковете са начело на списъка с изисквания на клиентите на Матисек , обяснява шефът на фирмата : „Ние доставяме директно в производството и трябва точно да спазваме договорените срокове , в противен случай клиентът ще има сериозен проблем “.

Предизвикателството : Спазването на сроковете е с най -висок приоритет , но и логистиката в собственото производство трябва да е правилната , в противен случай „ще губим пари “, според Матисек . Корпусите за машини , произвеждани в минимални партиди , се състоят от до 500 детайла от метален лист , а освен това шайби , части от обшивката , уплътнения и винтове , според шефа на фирмата . Всеки отделен метален лист трябва да е в точното време на точното място . Докато в цеха за огъване става въпрос за оптимизиране на оборудването , в заваръчния цех има нужда от завършени компоненти .

Три дни са достатъчни за подлагането на анализ

Това е тема за TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH. Двама консултанти имат три дни , за да подложат на анализ



процесите във фирма Matyssek. Резултатът: Натоварването на използваните машини може да се подобри, което ще повиши производителността. Поне толкова важно: Процесите непрекъснато трябва да се анализират и оптимизират. И това важи не само в единични отдели, а и между всички отдели, обяснява Матисек. За всички тези проблеми има цифрови решения.

> Правим проекти с клиенти на **TRUMPF,** за да станат още по-успешни.
>
> Фердинанд Баайж, консултант в дъщерното дружество на TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH

Предизвикателството на по-старите машини

Дирк Матисек вижда това. Само че: Тъй като неговата компания е малка и надеждността на доставките е важна, ще има и машини, които се използват по-рядко, а това коства производителност, затова пък се повишава експлоатационният живот на машината. Но: Старите машини не винаги са съвместими с цифрови решения. „Не изхвърлям машините си всеки път, когато искам да въведа нов софтуер", казва Дирк Матисек. Не му се и налага, уверява Баайж. Тъй като и машини, които не разполагат с нужния интерфейс, могат да бъдат свързани в цифровизирания процес. Тогава определени дейности, както и досега, трябва да се изпълняват ръчно. Впрочем това важи за по-старите машини на TRUMPF, както и за комплекси на други доставчици.

Консултантите на **TRUMPF** дискутират равнопоставено

Понякога това дори има предимства в процеса на оптимизиране. Тъй като често машината въобще не е пречката, казва Баайж. По-просто казано, машината трябва да изчака човека, който ще я преоборудва за ново задание, или да получи материал, който трябва да обработи.

Такива проблеми не са нови за консултантите на TRUMPF, които са експерти по въпросите на обработката на металния лист. Матисек цени това. С тях може да се дискутира равнопоставено. „Говорим на един език", казва и Баайж. С това дъщерното дружество на TRUMPF се откроява между другите консултантски фирми. Сега на ход е Матисек; в следващите месеци заданието ще бъде дадено. При кръговете на дискусии, които ще последват, тезгяхът в монтажния цех в Щатолдендорф може да изиграе важна роля.

RAMONA HÖNL

ГОВОРИТЕЛ, МЕТАЛООБРАБОТВАЩИ МАШИНИ