

RAMONA HÖNL

Защо индустрията за обработка на изделия от метални листове печели от бума на изкуствения интелект — интервю с TRUMPF и ZIEHL-ABEGG

Бумът в областта на изкуствения интелект открива нови възможности за растеж и пред германската промишленост. Йоахим Лей, главен изпълнителен директор на производителя на вентилатори **ZIEHL-ABEGG,** и Щефан Майер, главен изпълнителен директор на **TRUMPF Werkzeugmaschinen,** обсъждат възможностите, които бързото развитие на центровете за данни създава за производителите на изделия от метални листове и машиностроителните компании, **предимствата на автоматизираното производство на изделия от метални листове**, както и докога ще се запази високото търсене.

Г-н Майер, когато говорим за изкуствен интелект, повечето хора си мислят за чипове и софтуер. Какво общо има всичко това с металните листове?

Щефан Майер: „Центровете за данни се изграждат до голяма степен от метални листове. Това са шкафовете за сървъри, в които се разполагат компютърните системи. Следват вентилационните и охладителните системи, а накрая – електрическото захранване с разпределителните шкафове, трансформаторни подстанции и други комплекси. За TRUMPF, като производител на металообработващи машини, това е огромен пазар с потенциал за растеж, тъй като предприятията **за обработка на изделия от метални листове произвеждат с нашите машини най-различни детайли за центровете за** данни, а в момента търсенето е много голямо."

Г-н Лей, ZIEHL-ABEGG произвежда вентилатори. Каква роля играят центровете за данни за Вашата компания днес?

Йоахим Лей: „Много голяма. Нашата традиционна дейност е свързана с вентилацията, климатизацията и охлаждането на сгради. През последните години охлаждането на центровете за данни отбеляза значителен ръст. Междувременно всяко от двете подразделения вече формира около една трета от оборота ни. Предполагам, че през следващите две години **центровете за данни ще се превърнат в най-големия ни пазарен сегмент**. В този сегмент сме пазарен лидер в някои региони на света. Това се отразява и в показателите ни за растеж: през миналата година отбелязахме ръст от



дванадесет процента , а през тази година очакваме около 20 процента .“

Вентилаторите на ZIEHL-ABEGG играят важна роля в охлаждането на центровете за данни .

Какво означава този растеж за Вашето производството ?

Лей : „Трябва значително да разширим производствения си капацитет . За тази цел одобрихме допълнителен инвестиционен пакет на стойност 90 милиона евро за следващите 24 месеца . Но не става въпрос само за инсталиране на допълнителни машини . Основната ни цел е да увеличим производството чрез система за автоматизация и повишаване на ефективността . В това отношение цялостните решения на TRUMPF играят важна роля — от софтуера през автоматизираните системи за складиране до самите машини .“

Какви конкретни детайли произвеждате с технологиите на **TRUMPF?**

Лей : „В нашите фабрики в Германия сами произвеждаме голяма част от компонентите си от метални листове . Към тях спадат опорните планки , върху които се закрепват вентилаторите , както и така наречените входни дюзи , които са важни за насочването на въздушния поток . За нас от решаващо значение са надеждността , гъвкавостта и доброто сервизно обслужване . Защото клиентите ни очакват да гарантираме надеждни доставки дори при значително нарастване на търсенето .“

» Предполагам , че през следващите две години центровете за данни ще се превърнат в най -големия ни пазарен сегмент .

Йоахим Лей , главен изпълнителен директор на ZIEHL-ABEGG

Г -н Майер , какви машини са необходими за производството на такива детайли ?

Майер : „При центровете за данни често става дума за големи по площ детайли , изработени от сравнително тънки метални листи . За тази цел са особено подходящи машините за щанцоване и машините за щанцоване и лазерно рязане . Те могат не само да режат метални листове , но и , например , да изрязват вентилационни процепи или да изработват резби . Така се елиминира необходимостта от последващи работни стъпки . Към тях се добавят машини за огъване със завъртане , които огъват големи метални листове автоматизирано и с висока прецизност . Днес можем да свържем тези процеси помежду си . От необработен метален лист до готовия огънат детайл производственият процес протича до голяма степен автоматизирано .“



Системата за автоматизация е оправдана най -вече при големи количества . ZIEHL-ABEGG обаче доставя продукцията си на много различни клиенти . Как се съчетават тези неща ?

Лей : „Именно в това се крие едно от големите предимства на решенията на TRUMPF. Клиент от сферата на центровете за данни може да се нуждае от 2 000 еднакви вентилатора . Докато фирма , занимаваща се с отоплителни и вентилационни инсталации , може да поръча само три или пет броя . Трябва да можем да изпълним и двете задания по възможно най -рентабилен начин . За целта са ни необходими производствени комплекси , които могат да се настройват за обработка на различни детайли с минимални усилия . Особено силно впечатление ми направи при едно посещение преди няколко години в Smart Factory на TRUMPF в Чикаго колко безпроблемно си взаимодействат софтуерът и машините — от планиране на производството и съставянето на програмите до управлението на склада и оптималното използване на материала .“

Майер : „В миналото автоматизацията се прилагаше предимно там , където в продължение на години се произвеждаха едни и същи детайли , например в автомобилостроенето . Когато обаче всеки ден се налага многократно да преминавате от производството на един детайл към друг , системата за автоматизация става много по -сложна . Именно върху това работим усилено . Всяка година инвестираме около 40 милиона евро в разработването на софтуер . Целта ни е да можем да произвеждаме нови детайли с възможно най -малко усилия за програмиране и настройка на машините . Така дори производството на малки партиди остава рентабилно .“

Щефан Майер : „С нашите машини производителите на изделия от метални листове изработват детайли за центрове за данни . А в момента търсенето е голямо .“

Г -н Лей , търсенето на центрове за данни в момента нараства стремително . Не съществува ли опасност от образуване на балон около изкуствения интелект и в резултат на това промишлеността да се окаже с излишни производствени мощности ?

Лей : „Това е въпрос , който сериозно ни вълнува . Всеки извънреден цикъл на растеж рано или късно приключва , често с излишък на производствени мощности . Решаващият въпрос е кога ще се случи това . Оптимистите очакват растежът да се забави , но да продължи още дълго време . По -предпазливите прогнози сочат период от две до четири години . Ние самите очакваме бумът да продължи поне още три години . В противен случай инвестиционните ни разчети няма да излязат . В подкрепа на това е и фактът , че много от обявените инвестиции действително се реализират . Въпреки това се стремим да запазим широката си пазарна насоченост и да не ставаме зависими от един -единствен пазар .“

Майер : „Аз също съм оптимист . Изграждането на центрове за данни изисква огромни инвестиции в инфраструктура и електрозахранване . Разбира се , политически решения или други неочаквани събития могат да променят пазара . Но в много области на изкуствения интелект все още сме в начален етап — например в обработката на изображения и роботиката . Ето защо предполагам , че тази тенденция ще ни съпътства още дълго време .“

[illegible]

[illegible]: „[illegible]

[illegible]: „[illegible] ZIEHL-ABEGG [illegible]

[illegible]



RAMONA HÖNL

[illegible]