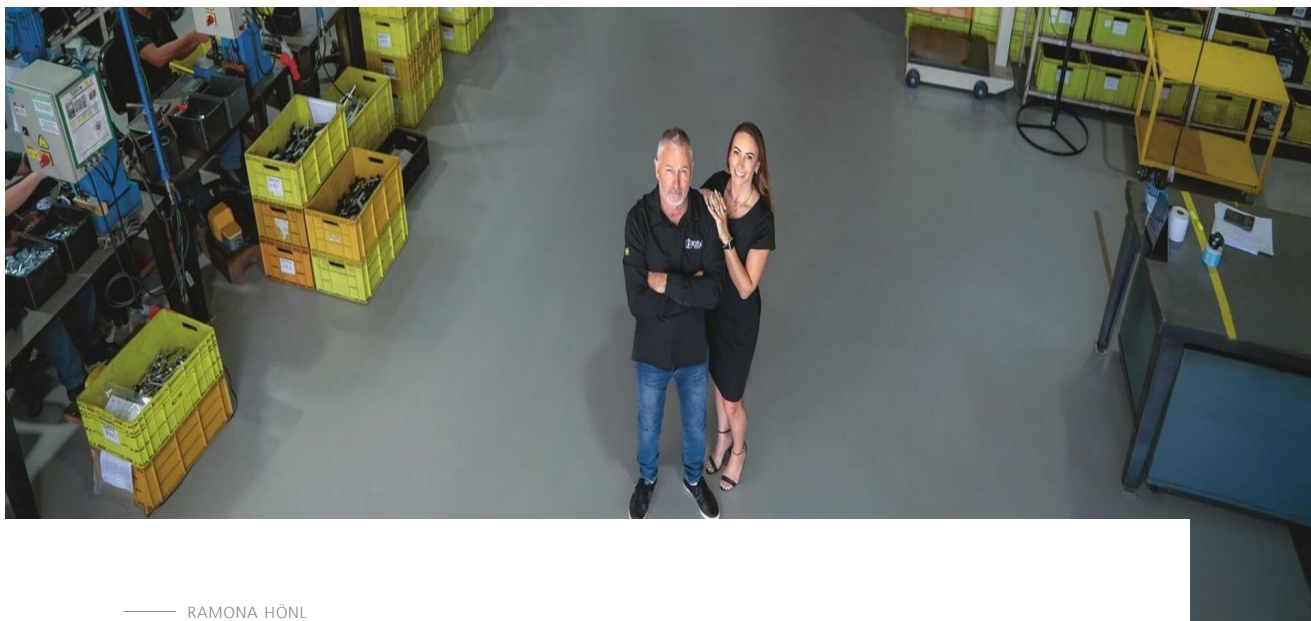




— RAMONA HÖNL

Z nezaměstnanosti ve firmu s předním postavením na trhu: Svorky pro celý svět

Příběh o úspěchu Juazeze Santiniho začal šokem. V roce 2004 ztratil otec rodiny z Caxias do Sul, Brazílie, svou práci jako Sales Manager. Avšak Santini není z těch, kteří se vzdávají, když se v životě ocitnou v krizi. Je podnikavý člověk, který svůj osud vezme do svých rukou. Santini sází všechno na jednu kartu, zakládá firmu Kifix a rozvíjí ji ve firmu s předním postavením na trhu Brazílie pro upínací svorky. Oba své laserové řezací stroje od TRUMPF nazývá „srdcem firmy“.

— Poptávka, která otvírá dveře

Caxias do Sul je pulzující průmyslový region s více než 500.000 obyvateli na jihu Brazílie. K Atlantiku je to asi 170 kilometrů, k hranici do Uruguaye asi 550. Kdo se v Brazílii zabývá svařováním a chce spolehlivě fixovat obrobky, zná toto místo. Caxias do Sul je Santiniho domov, zde založil firmu Kifix, předního výrobce upínacích svorek. Jeho nejdůležitější generátor impulzů ke startu: náhoda. Když byl nezaměstnaný, začal Santini, prodávat nástroje jako samostatný výdělečně činná osoba. Jednoho dne se zákazník ptal na speciální upínací svorku. Pro Santiniho byly svorky novou oblastí. Přesto hned začal, nechal svorku zkonstruovat a vyrobit ve firmě se zákazkovou výrobou. Zákazník byl nadšený. Santini o to více. Pro mnoho provozů ve výrobě z plechu by bylo velkou výhodou, kdyby při svařování mohly své díly upnout do svorek, které přesně pasují. Tak vznikl nápad založit firmu Kifix a obchod se svorkami: Jeho firma měla mít pro každou svařovací aplikaci v nabídce vhodný model – velké, malé, těžké, lehké, hranaté, kulaté svorky – a tak podporovat firmy při všech profesionálních svařovacích aplikacích.





<p>Asi 30.000 svorek za měsíc vyrábí firma Juazeze Santiniho a jeho dcery Caroline.</p>



<p>Moderní výroba: Balení svorek probíhá automatizovaně. Vyrábí se s laserovou technikou od společnosti TRUMPF.</p>

Upínací svorky v 1500 variantách

Dnes vyrábí firma Kifix na 1500 metrech čtverečních s moderní laserovou technikou od TRUMPF asi 1500 produktů. Hlavním segmentem jsou upínací svorky ve více než 1000 variantách. „Vyrábíme asi 30.000 svorek za měsíc, náš podíl na trhu v Brazílii je asi 80 procent. Mezinárodně jsme na kurzu růstu a dodáváme do více než 50 zemí, mimo jiné do Uruguaye, Chile a Mexika, ale také do Evropy a do USA“, vysvětluje Felipe Gobbi, který je u firmy Kifix zodpovědný za mezinárodní odbyty.

Klíčovou úlohu v přiblížení k úspěchu firmy Kifix mají laserové řezací stroje od společnosti TRUMPF. V roce 2012 koupil Santini TruLaser 1030, tenkrát ještě s CO₂ laserem. S ním firma Kifix udělala rozhodující krok směrem kupředu. Do budoucna už nepotřeboval kupovat žádné dýrované plechy od dodavatelů, nýbrž mohl všechno vyrábět sám. „S vysoce precizní laserovou technologií od společnosti TRUMPF jsme se mohli s kvalitou, rozmanitostí produktů a výkonem rozvíjet dále. Již dokončování dílů bylo okamžitě o několikrát lepší. Kromě toho jsme od té doby nezávislí na dodavatelích“, říká Santini.

Velmi silné precizní díly

„Máme nejsilnější svorky na trhu“, zdůrazňuje vedoucí odbytu Gobbi. Až 40.000 newtonů činí upínací síla, se kterou nejsilnější svorka Kifix přitlačí obrobek. Když se začlení topmodel, je to jako kdyby samec asijského slona jednou ze svých nohou balancoval na obrobku. „Klíčovými místy jsou otvory v plechu. Teprve laserové řezací stroje od společnosti TRUMPF poskytly požadovanou preciznost, aby pohyblivé díly přesně pasovaly a mohly vytvářet tyto vysoké síly“, vysvětluje Gobbi.



Bez společnosti TRUMPF bychom nebyli tam, kde dnes jsme.

Juarez Santini, zakladatel a jednatel společnosti Kifix

Produktivita v dvojím balení: ráno objednáno, večer dodáno

V roce 2021 a 2023 firma Kifix nahradila svůj CO₂ stroj dvěma [TruLaser 1030 fiber](#). Tento model stroje je ideální pro výrobu jako je u firmy Kifix, kde se vyrábí mnoho malých dílů. S moderními pevnolátkovými lasery je tato generace strojů zvláště nenáročná na údržbu a velmi energeticky efektivní. Pro firmu Kifix jsou ale také podstatné rychlé pracovní cykly. Rychloupínací svorky jsou rychlý business. Mnoho zákazníků ráno objedná a chce mít zboží dodané nejlépe ještě ve stejný den.

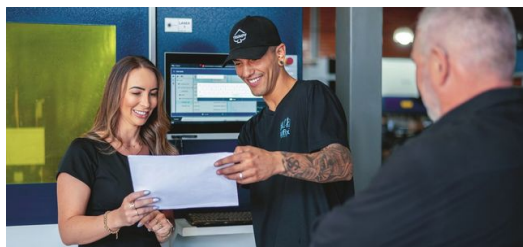
Laserová technika dává speciální práci hospodárná



Stroje od společnosti TRUMPF přináší firmě Kifix ještě další jedinečnou přednost. „Jsme jediný výrobce upínacích svorek v Brazílii, který pracuje s laserovými řezacími stroji“, říká Santini hrdě. Tento náskok zajišťuje plus v oblasti flexibility. S laserovým řezacím strojem lze rychle a bez výměny nástroje upravit tvar plechu nebo změnit rozměry. „Když si zákazník přeje speciální model svorky, můžeme jej dodat během deseti dnů. Při tom jsme nezávislí na minimálním objednávkovém množství a pracujeme hospodárně i u malých sérií“, vysvětluje majitel firmy.

Stroje společnosti TRUMPF jako srdce firmy

Santinimu bylo vždy jasné, od kterého výrobce bude kupovat své laserové řezací stroje. Preciznost, spolehlivost a produktivita německé společnosti s vyspělou technologií již od začátku přesvědčily majitele firmy. „Naše stroje TRUMPF jsou srdcem firmy Kifix. Bez nich bychom nebyli tam, kde dnes jsme“, říká Santini. S cenou a s kvalitou díla by firma nikdy již nebyla konkurenceschopná, říká šéf Kifix. Dnes se poměry změnily: Kdo chce v businessu s upínacími svorkami držet krok, musí dosahovat výsledků srovnatelných s firmou Kifix.



<p>Dobré plánování je zásadní: Firma Kifix může pouze během deseti dnů dodat speciální svorky podle přání zákazníka. Díky laserem podporované výrobní technice jsou hospodárné také malé série.</p>



<p>Zaměřeno na kvalitu: Otec a dcera kladou důraz na precizní vyráběné díly. Konec konců firma Kifix vyrábí nejsilnější svorky na trhu.</p>



<p>Caroline Santini je další generací ve vedení firmy Kifix.</p>

Příběh o úspěchu pokračuje

Po 22 letech v čele firmy Kifix chce Juarez Santini po malých krocích ustoupit z vedení firmy. Po boku mu stojí další generace – jeho dcera Caroline. Už jako teenager po škole pomáhala. Dnes je General Manager a přebírá stále více zodpovědnosti. V partnerství se společností TRUMPF si zvláště cení servisu. „Podpora od společnosti TRUMPF je prvotřídní. U každého stroje, který jsme koupili, si tým udělal čas a všechno přesně nastavil podle našich požadavků“, zděkuje. Svým příchodem do obchodního vedení Caroline pokračuje v příběhu o úspěchu svého otce. Ukazuje především jedno: jak daleko člověk může dojít, když spolupůsobí nadšení, odvaha a preciznost.



RAMONA HÖNL

MLUVČÍ PRO OBRÁBĚCÍ STROJE

