

# Aus dem Stand produktiv

2018 verwirklicht sich Denis Lozusic seinen Traum von der Selbständigkeit, übernimmt einen in die Jahre gekommenen Jobshop und gründet die DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG. Der Start ist schwierig, aber Lozusic und sein Team krempeln die Ärmel hoch und machen DELO in nur vier Jahren zu einem modernen und erfolgreichen Maschinenbauunternehmen. Entscheidend zum Erfolg beigetragen haben der Glaube an den Erfolg, faire Geschäftspartner, hochmotivierte Mitarbeitende und der moderne Maschinenpark. In den investiert Denis Lozusic trotz anfangs angespannter finanzieller Lage zielstrebig. Neben einer TruBend 7050 von TRUMPF steht seit Anfang 2022 eine TruLaser 1030 fiber in seiner Fertigung. Schon während der Testkundenphase zeigt sich, dass die Maschine für DELO ideal ist. „Der hohe Durchsatz der Maschine, die perfekte Schneidqualität und ihre Zuverlässigkeit erhöhen unsere Produktivität. Durch die Energieeffizienz der Anlage sparen wir Kosten. Das wirkt sich positiv auf unsere Preiskalkulation und damit auf unsere Wettbewerbsfähigkeit aus“, erklärt Denis Lozusic.



## DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG

[www.DELO-maschinenbau.com](http://www.DELO-maschinenbau.com)

Die DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG wurde 2018 von Denis Lozusic gegründet. Das Unternehmen ist ein hochspezialisierter Anbieter für den individuellen Sondermaschinen- und Anlagenbau. Bei Kunden punktet DELO Mit einer hohen Fertigungstiefe, das durch jahrelange Erfahrung aufgebaute Know-how der Mitarbeiter sowie ein ausgeprägtes Gespür für Fair Play. Das alles macht das Unternehmen zu einem verlässlichen Partner für Kunden aus den Branchen Medizin- und Umwelttechnik, Automobil- und Textilindustrie und vielen mehr.

### BRANCHE

Maschinenbau

### MITARBEITERZAHL

17

### STANDORT

Hechingen  
(Deutschland)

### TRUMPF PRODUKTE

- TruLaser 1030 fiber
- TruBend 7050

### ANWENDUNGEN

- Laserschneiden
- Biegen

## Herausforderungen

Mit derzeit 17 Mitarbeitern ist DELO keiner der großen Player – aber einer der großen Gewinner: In nur vier Jahren gelang es Firmengründer Denis Lozusic, aus einem veralteten Jobshop ein erfolgreiches, junges und hochspezialisiertes Maschinenbauunternehmen zu machen. Von Anfang an ist der Aufbau eines modernen Maschinenparks mit Anlagen von TRUMPF sein erklärtes Ziel: „Wir produzieren außergewöhnliche Teile und individuelle Sondermaschinen. Unsere Kunden erwarten von uns beste Bearbeitungsqualität zu fairen Preisen. Um mit dem Wettbewerb mithalten zu können, sind zuverlässige Maschinen notwendig, mit denen wir effizient und produktiv arbeiten. Und das sind für mich nun mal Maschinen von TRUMPF.“

Als Lozusic 2020 in eine TruBend 7050 Biegemaschine investiert, hat er auch schon eine Laseranlage auf seinem Zettel. „Wir hatten eine alte Maschine in der Fertigung, aber die war nicht mehr prozesssicher und sehr schwierig zu bedienen“, erklärt er. „Beim Einstellen von Schneidparametern war ein hohes Maß an Erfahrung notwendig, um respektable Schneidergebnisse zu erzielen.“ Trotz hochmotivierter und erfahrener Mitarbeiter Bremste das die Produktivität aus und wirkte sich aufgrund von viel Ausschuss negativ auf die Kostenkalkulation aus.

Dass er seine Wunsch-Laseranlage von TRUMPF viel schneller als erwartet in seiner Fertigung stehen hat, wertet er daher als eine glückliche Fügung des Schicksals: „Mir wurde angeboten, die TruLaser 1030 fiber als Testkunde in meine Produktion einzubinden, und das, obwohl wir in einer relativ alten Halle mit all ihren Tücken produzieren. Außerdem war der Zeitdruck bei der Aufstellung und Inbetriebnahme hoch, denn wir hatten keine Ausweichmaschine und mussten schnell weiterproduzieren.“



"Mit der TruLaser 1030 fiber sparen wir rund zwei Drittel unserer bisherigen Energiekosten."

**DENIS LOZUSIC**

GESCHÄFTSFÜHRER DER DELO MASCHINENBAU  
GMBH & CO. KG



## Lösungen

Die kompakte TruLaser 1030 fiber von TRUMPF bietet Denis Lozusic alles, was er braucht. „Sie ist schnell, sie bringt sehr gute Schneidergebnisse, sie ist zuverlässig, effizient und einfach zu bedienen – was will man mehr“, fasst er schmunzelnd die Vorteile zusammen.

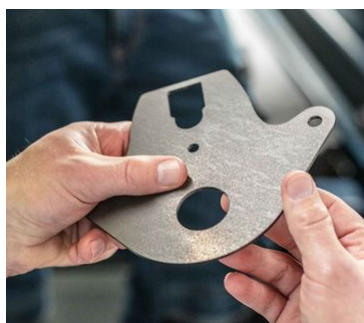
Tempo bringt die TruLaser 1030 fiber durch ihre hohe Schneidgeschwindigkeit. „Im Vergleich zur Vorgängermaschine haben wir unseren Durchsatz deutlich erhöht – und das bei erheblich weniger Ausschuss.“ Auch die Nebenzeiten haben sich im Vergleich zu früher drastisch verringert. „Der automatische Düsenwechsler spart uns Zeit und erhöht die Prozesssicherheit bei mannloser Fertigung“, erklärt Lozusic und fährt fort. „Die Option CoolLine ermöglicht ein engeres Verschachteln, auch bei sehr filigranen Konturen. Das wirkt sich positiv auf unsere Produktivität aus und spart uns Materialkosten. Dadurch können wir ganz anders kalkulieren und haben so schon einen neuen Kunden an Land gezogen.“ Eine deutliche Reduzierung der Kosten bringt auch der geringe Schneidgasverbrauch der TruLaser 1030 fiber. „Mit der Option HighSpeed Eco verbrauchen wir beim Schneiden von Edelstahl im Bereich drei bis 20 Millimeter Dicke bis zu 70 Prozentweniger Stickstoff“, erklärt er begeistert.

Wie überall sind auch bei DELO steigende Energiepreise ein ernstes Thema. Daher freut sich Denis Lozusic ganz besonders über die Effizienz der TruLaser 1030 fiber: „Wir konnten unsere Energiekosten gegenüber der Vorgängermaschine um zwei Drittel senken“, erklärt er. Diese enorme Ersparnis brachte ihm darüber hinaus eine BAFA-Förderung in Höhe von 40.000 Euro ein. „TRUMPF hat mich dabei mit Effizienzberechnungen unterstützt und anhand wiederkehrender Teile Vergleichstabellen mit Werten der TruLaser 1030 fiber und der Altanlage erstellt. Das hat mir bei der Beantragung sehr geholfen“, erzählt Lozusic.

## Umsetzung

Trotz Zeitdruck und nicht optimaler Umgebungsbedingungen verlief die Aufstellung und Inbetriebnahme der TruLaser 1030 fiber reibungslos. „Wir konnten quasi aus dem Stand heraus produktiv mit der Maschine arbeiten“, erzählt Lozusic. Dazu tragen auch die einfache intuitive Bedienbarkeit der Anlage sowie die zahlreichen bereits hinterlegten Schneidparameter bei. „Die Touchpoint Bedienoberfläche hat meinen Azubis besonders gefallen. Erinnert ans Handy oder ein Tablet. Damit macht ihnen die Arbeit gleich noch mehr Spaß“, freut sich Lozusic.

Er hat die TruLaser 1030 fiber mittlerweile fest übernommen. Eine gute Entscheidung, wie er findet: „Die Qualität der Maschine und der Service von TRUMPF sind einfach top. Die technische Betreuung und Beratung durch meinen Ansprechpartner läuft super und auch bei der Finanzierung meiner Maschinen fühle ich mich bei den Experten der TRUMPF Bank gut aufgehoben. Sie haben ein maßgeschneidertes Finanzierungsmodell für mein junges Unternehmen gefunden, das mir Luft zum Atmen lässt.“



## Ausblick

Es läuft bei DELO. Daher ist es Zeit, sich zu vergrößern. Mit einer 2.000 Quadratmeter großen Produktionshalle in Hechingen hat Lozusic seine Produktionsfläche mehr als verdoppelt. Das bietet Raum für weiteres Wachstum. „Die TruLaser 1030 fiber ist trotz der angespannten wirtschaftlichen Lage schon jetzt gut ausgelastet. Und sie hat auch dazu beigetragen, dass wir neue Kunden gewinnen konnten. Daher werden wir eventuell eine zweite Schicht einführen“, erklärt Lozusic. Und damit nicht genug: „Ich möchte unsere Laserkompetenz durch das Laserschweißen ergänzen und ausbauen“, erzählt er. Eine TruLaser Cell 3000 oder eine TruArc Weld 1000 hat er im Blick.

Mittelfristig will er seinen Umsatz um zehn Prozent steigern. Ein realistisches Ziel, wie er findet: „Mit unseren treuen Kunden, fairen Partnern wie TRUMPF und mit meinen tollen Mitarbeitern schaffen wir das.“

