PT Mega Andalan Kalasan

www.mak-techno.com

La empresa indonesia PT Mega Andalan Kalasan (abreviado: PT Mak International) es un proveedor líder de camas de hospital. La cartera incluye 150 modelos diferentes para el mercado internacional. Tres equipos de diseño trabajan constantemente en nuevas variantes y procesos de fabricación. El gerente, Buntoro Setiomulyo, también quiere aportar algo a su hogar en Yogyakarta: el bienestar de sus empleados está en su corazón, concede becas, invita a los jóvenes a unirse a él y escribe guías empresariales.

SECTOR
Sanidad

NÚMERO DE TRABAJADORES
800

SEDE
Yogyakarta (Indonesia)

PRODUCTOS TRUMPF

- TruLaser Tube 5000

APLICACIONES

- Corte de tubos por láser

Retos

En 1988, PT Mak comienza en Yogyakarta, Indonesia, como una pequeña empresa de mecanizado de chapa con tres máquinas. El gerente, Buntoro Setiomulyo, explica sobre los primeros años: «Nos faltaba una idea brillante con la que poder establecernos y conseguir una base sólida de clientes. PT Mak International se concentra en productos sencillos, como las taquillas escolares, que no dan mucho de sí. «Necesitábamos paciencia». Setiomulyo perseveró y buscó un producto con potencial de crecimiento. «Fue entonces cuando me fijé en las camas de hospital. La población mundial está creciendo, por lo que la demanda aumentaría». La empresa está adquiriendo los conocimientos necesarios para la fabricación y decide centrarse únicamente en la producción, dejando las ventas y el marketing en manos de socios experimentados. Cuando PT Mak utiliza esta estrategia para ganar una posición de liderazgo y emplea a 800 personas, Setiomulyo se pregunta cómo podría ampliar su ventaja.

"La TruLaser Tube 5000 funciona de forma muy precisa. Como resultado, estamos reduciendo muchos procesos secundarios e incluso hemos podido eliminar por completo los equipos antiguos. Ahora utilizamos el espacio de producción liberado de forma más eficiente."

BUNTORO SETIOMULYO
GERENTE DE PT MAK

Soluciones

PT Mak produce ahora 400 camas al mes y tiene 150 modelos en su cartera. Tres equipos de diseño trabajan en paralelo en nuevas variantes y mejoras para reducir el peso u optimizar el proceso de fabricación. Pero todavía queda mucho trabajo manual. Es hora de dar el siguiente salto. Setiomulyo está pensando en pasarse al corte de tubos por láser: «La compra de una TruLaser Tube 5000 es una gran inversión para nuestra empresa. Pero mi instinto me dijo que fuera a por ello».

Implementación

Valió la pena. «Nuestra productividad ha aumentado un 30 % gracias a la máquina». La TruLaser Tube 5000 ahorra a la empresa mucho trabajo manual. «Funciona con gran precisión. Como resultado, estamos reduciendo muchos procesos secundarios e incluso hemos podido eliminar por completo los equipos antiguos. Ahora utilizamos el espacio de producción liberado de forma más eficiente». El equipo de TRUMPF les ayudó a iniciarse en el mecanizado de tubos por láser. «La transición se realizó de forma gradual y sin problemas».

Perspectivas

Buntoro Setiomulyo cree en su empresa y en su país: «Para mí es importante recompensar bien a mis empleados. Creo que es un buen ejemplo para mi país. Tenemos 230 millones de personas en Indonesia: un enorme potencial de mercado que solo tenemos que aprovechar». Setiomulyo quiere contribuir a ello. Escribe guías, invita a los jóvenes a su empresa y concede becas. «Con esto, espero contribuir un poco al crecimiento económico de Indonesia». PT Mak International también sigue creciendo: Setiomulyo ha encargado desde entonces la nueva generación de TruLaser Tube 5000, con aún más funciones.