Bien asesorado con conocimientos del sector - TRUMPF Financial Services GmbH

Ronny Ferl no puede considerarse un recién llegado a la industria. Lleva más de 20 años trabajando en el mecanizado de chapa. Más concretamente, en la construcción de mostradores y puntos de venta de alimentos para restaurantes, cocinas de comedores y cafeterías. Cuando en el verano de 2018 quiere montar su propio negocio con un socio precisamente en este campo, de repente esta experiencia apenas vale nada, al menos a la hora de conseguir un préstamo del banco local para crear la empresa. Ferl dice: "Crear una empresa en Alemania sin muchos fondos propios y muchas garantías es imposible". En cambio, los expertos de TRUMPF Financial Services GmbH analizaron de forma algo distinta los planes de negocio de Ferl. Rápidamente dieron luz verde a la financiación de las primeras máquinas TRUMPF: "Las personas de contacto del banco TRUMPF conocen el sector y sus máquinas, por lo que toman decisiones basadas en criterios completamente distintos. Todo el proceso de financiación fue muy sencillo y sin complicaciones", recuerda Ferl. Así, pudo despegar con FEGA Solutions.

FEGA Solutions GmbH

www.fegasolutions.de

Desde la fundación de la empresa en julio de 2018, FEGA Solutions GmbH ha crecido rápidamente de dos a 26 empleados. En la sede de la empresa en Radeburg, Sajonia, se fabrican mostradores y armarios de alta calidad para cafeterías, establecimientos de alimentación, cocinas de comedores y restaurantes, así como para el equipamiento de tiendas. FEGA los suministra al comercio especializado. Se requiere un alto grado de creatividad en el diseño y la ejecución, porque los elementos de acero inoxidable son todos soluciones especiales que el experimentado equipo de FEGA diseña y fabrica individualmente según los deseos del cliente.

SECTOR
Cocinas comerciales, mostradores y tiendas

NÚMERO DE TRABAJADORES
26

SEDE
Radeburg (Alemania)

PRODUCTOS TRUMPF

- TruLaser 1030 fiber
- TruTops Boost
- TruBend 5170

APLICACIONES

- Corte por láser
- Plegado

Retos

Cuando Ronny Ferl piensa en los primeros meses de FEGA Solutions, tiene que sonreír. Dice: "Al principio no teníamos máquinas. Solo una oficina en la que diseñábamos. Fabricantes externos se

hicieron cargo de la producción de las piezas. No era ni rápido ni económico, pero simplemente queríamos ganar los proyectos en el primer paso para afianzarnos en el sector como empresa nueva". El cálculo salió bien. Rápidamente nos llegaron cada vez más pedidos. Tantos que la externalización de las piezas pronto dejó de ser una opción. Ferl y su socio Gosbert Gast reaccionaron. Compraron una prensa plegadora EHT de segunda mano con su propio capital. De este modo, al menos han conseguido que el paso del proceso de plegado sea interno. "Pero seguir comprando los cortes por láser tampoco era ya una solución económica. Ya teníamos demasiados pedidos sobre la mesa", dice Gast.

Debían tener sus propias máquinas. Ferl y Gast estaban de acuerdo: debían ser máquinas de TRUMPF. "La calidad de las instalaciones simplemente es la mejor y, además, son fiables. Precisamente lo que necesitábamos", dice Ferl. Sin embargo, regresó desilusionado de su reunión en el banco local: "Conseguir financiación para las nuevas máquinas era prácticamente imposible. Habríamos tenido que poner todos nuestros activos como garantía". Ninguno de los dos quería correr ese riesgo.



"Los expertos de TRUMPF Financial Services GmbH conocen el sector y sus máquinas. Por tanto, aplican criterios completamente distintos a la hora de conceder préstamos."

RONNY FERL
DIRECTOR DE FEGA SOLUTIONS GMBH

Soluciones

Ronny Ferl quería iniciarse en el corte por láser en su propia producción con una TruLaser 1030 fiber. "Como fundador de la empresa, nunca habría soñado que podríamos permitirnos una máquina de alta tecnología de TRUMPF", recuerda Ferl. Pero el comercial de TRUMPF encargado le aconsejó que hablara con el Banco TRUMPF y rápidamente quedó claro: ¡es posible! "Los expertos de TRUMPF Bank tienen una visión completamente distinta de este tipo de inversión. Conocen la industria y sus máquinas y, por tanto, toman decisiones según criterios completamente distintos. Todo el proceso de financiación fue muy sencillo y directo. Teníamos las ofertas para las máquinas, algo de capital y una subvención del estado de Sajonia. Así que todo el paquete se montó rápidamente." Mirando atrás, Ferl dice: "¿Invertir en máquinas de alta tecnología siendo principiante? Con la financiación del banco TRUMPF se puede".

Implementación

Así que no había nada que impidiera iniciarse en el corte por láser. "No podíamos esperar más, los pedidos ya se acumulaban", dice Ferl. La instalación y la puesta en marcha de la máquina se desarrollaron sin contratiempos: "Me impresionó mucho lo bien que se planificó todo y lo bien que se ejecutó en consecuencia y de forma fiable. Simplemente te das cuenta de que aquí trabajan auténticos profesionales". Con la TruLaser 1030 fiber, una nueva tecnología láser también entró en producción en FEGA. "Siempre habíamos trabajado con láseres de CO_2, el láser de estado sólido era nuevo para nosotros". Por eso envió a dos de sus operadores de máquinas a TRUMPF en Ditzingen para que recibieran formación sobre la nueva máquina. "También en este caso, el apoyo de TRUMPF valió su peso

en oro y pudimos empezar rápidamente". Hoy, el equipo corta piezas de acero inoxidable en la máquina. El tamaño de los lotes varía entre 1 y 100 piezas.

Junto con la máquina de corte por láser, Ferl y Gast también invirtieron en el software de producción TruTops Boost: "Esto ha acelerado aún más nuestra producción. Esto permite al empleado de la TruLaser 1030 hacer el nesting él mismo de toda su producción diaria en 30 minutos. Antes tardaba entre dos y tres horas", subraya Gast. En vista de la experiencia positiva, Ronny Ferl decidió comprar una TruBend 5170 en 2020 y tramitar también esta segunda inversión a través del banco TRUMPF. El resultado le convence: "Volvería a hacerlo igual una y otra vez. Todo fue como la seda y la colaboración con las personas de contacto en el banco TRUMPF también fue siempre muy agradable".







Perspectivas

Para FEGA, las señales siguen apuntando al crecimiento y Ronny Ferl ya tiene el ojo puesto en la próxima inversión: Quiere entrar en el campo de la soldadura por láser automatizada con una TruLaser Weld 5000. "Hasta ahora hemos estado soldando a mano. Esto lleva más tiempo y, por supuesto, no es tan preciso como en la producción automatizada. Esto significa que tenemos que volver a trabajar las piezas, lijar los bordes lisos. Esto siempre es difícil, sobre todo en acero inoxidable, porque después se nota cada vez que se cepilla la superficie". Quiere conseguir de nuevo la financiación adecuada a través de TRUMPF Financial Services GmbH. Porque Ronny Ferl está convencido: Con TRUMPF como socio, sencillamente va bien.

Más información sobre nuestros productos



TruLaser 1030 fiber

La máquina perfecta para iniciarse en el corte por láser. Tiene un manejo sencillo e intuitivo. El robusto láser de estado sólido proporciona la máxima calidad y la mayor rentabilidad.

Zum Produkt



TruBend 5170

La productiva máquina todoterreno garantiza ángulos perfectos con sistemas de medición de la familia ACB. El cambiador de útiles automático ToolMaster asume todos los procesos de equipamiento y el tope trasero de 6 ejes ofrece total libertad de aplicación.

Zum Produkt



TruTops Boost

El software TruTops Boost agiliza el diseño de piezas en 2D y 3D, así como la programación de las máquinas láser, punzonadoras, máquina combinada de punzonado y corte por láser y de plegado. Esto permite a los usuarios pasar de la geometría al programa CN con mayor rapidez.

Zum Produkt