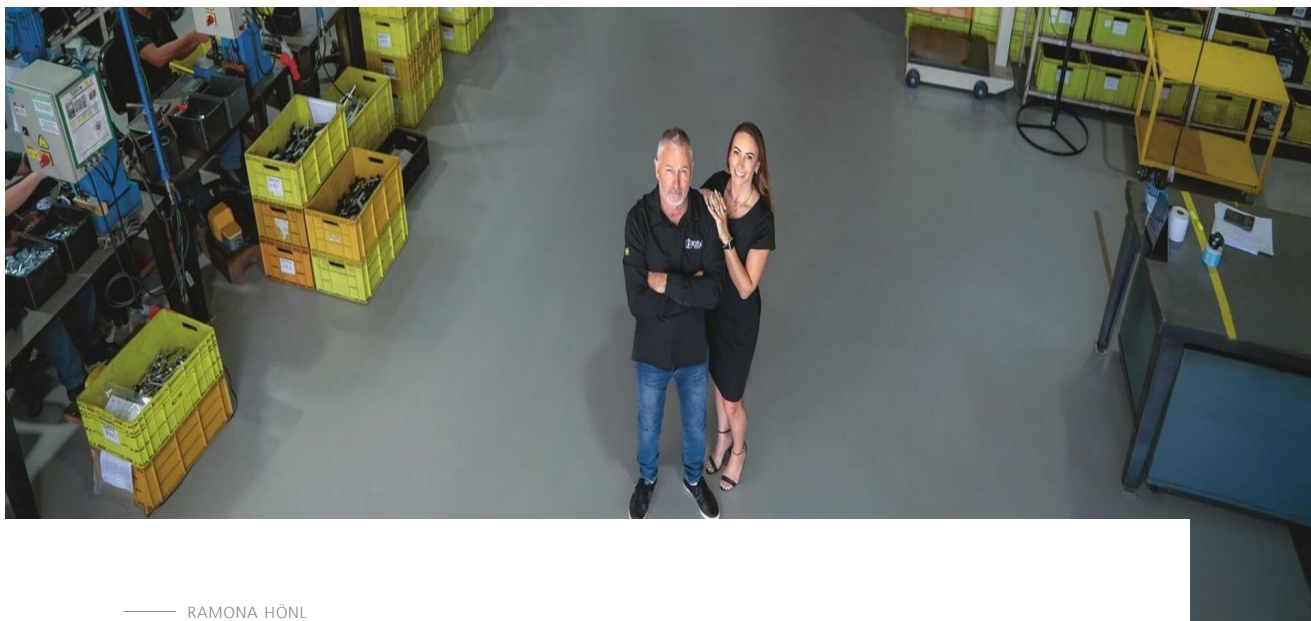




— RAMONA HÖNL

Du chômage au leader du marché : des pinces pour le monde entier

L'histoire à succès de Juarez Santini a commencé par un choc. En 2004, ce père de famille de Caxias do Sul au Brésil a perdu son emploi de directeur des ventes. Mais Santini n'est pas quelqu'un qui abandonne quand la vie prévoit une crise. C'est un faiseur qui prend son destin en main. Santini mise tout sur une seule carte, fonde la société Kifix et la développe pour en faire le leader du marché brésilien des pinces de serrage. Il appelle ses deux machines de découpe laser TRUMPF « le cœur de l'entreprise ».

— Une demande qui ouvre des portes

Caxias do Sul est une région industrielle dynamique avec un peu plus de 500 000 habitants dans le sud du Brésil. L'océan Atlantique est à environ 170 kilomètres, la frontière avec l'Uruguay à environ 550. Quiconque est impliqué dans le soudage au Brésil et veut fixer des pièces de manière fiable connaît cet endroit. Caxias do Sul est la maison de M. Santini, c'est là qu'il a fondé Kifix, le principal fabricant de pinces de serrage. Son facteur de départ le plus important : le hasard. Lorsqu'il se retrouva au chômage, M. Santini commença à vendre des outils de manière indépendante. Un jour, un client a demandé une pince de serrage spéciale. Pour M. Santini, les pinces étaient un terrain inconnu. Néanmoins, il a immédiatement commencé, a fait construire la pince et l'a fabriquée dans un atelier. Le client était ravi. M. Santini d'autant plus. Pour de nombreuses entreprises de fabrication de tôles, ce serait un grand avantage de pouvoir serrer leurs composants dans des pinces parfaitement adaptées lors du soudage. C'est ainsi qu'est née l'idée de Kifix et du commerce des pinces : son entreprise devait proposer le bon modèle pour chaque application de soudage – grandes, petites, lourdes, légères, carrées, rondes – et ainsi soutenir les entreprises dans tous les travaux de soudage professionnels.





<p>Environ 30 000 pinces par mois sont fabriquées par l'entreprise de Juarez Santini et de sa fille Caroline.</p>



<p>Fabrication moderne : l'emballage des pinces est automatisé. Fabrication avec la technologie laser de TRUMPF.</p>

—— Pinces de serrage en 1500 variantes

Aujourd'hui, Kifix produit environ 1500 produits sur 1500 mètres carrés avec la technologie laser moderne de TRUMPF. Le segment de base sont les pinces de serrage dans plus de 1000 variantes. « Nous fabriquons environ 30 000 pinces par mois, notre part de marché au Brésil est d'environ 80 %. Nous sommes en pleine croissance à l'international et livrons dans plus de 50 pays, dont l'Uruguay, le Chili et le Mexique, mais aussi en Europe et aux États-Unis » explique Felipe Gobbi, responsable des ventes internationales chez Kifix.

Les machines de découpe laser de TRUMPF jouent un rôle clé dans la réussite de Kifix. En 2012, M. Santini a acheté une TruLaser 1030, à l'époque avec un laser CO₂. Avec elle, Kifix a fait un bond en avant décisif. Désormais, il n'avait plus besoin d'acheter des tôles découpées auprès de fournisseurs, mais pouvait tout fabriquer lui-même. « La technologie laser de haute précision de TRUMPF nous a permis d'évoluer en termes de qualité, de variété de produits et de performance. La finition des pièces s'est immédiatement améliorée d'une classe à l'autre. De plus, nous sommes indépendants des sous-traitants depuis lors » explique M. Santini.

—— Toute la force des pièces de précision

« Nous avons les pinces les plus puissantes du marché » souligne M. Gobbi, directeur de ventes. La force de serrage avec laquelle la pince Kifix la plus forte serre une pièce à usiner peut atteindre 40 000 Newtons. Lorsque le modèle haut de gamme s'en empare, c'est comme si un éléphant d'Asie tenait en équilibre sur la pièce, avec une seule patte. « Les trous dans les tôles sont un point clé. Seules les machines de découpe laser de TRUMPF ont fourni la précision requise pour que les pièces mobiles s'adaptent exactement et que nous puissions générer ces forces élevées », explique M. Gobbi.



Sans TRUMPF, nous ne serions pas là où nous en sommes aujourd'hui.

Juarez Santini, fondateur et directeur général de Kifix

—— Productivité par lot de deux : commandé le matin, livré le soir

En 2021 et 2023, Kifix a remplacé sa machine CO₂ par deux [TruLaser 1030 fiber](https://www.trumpf.com/fr_CH/newsroom/histoires/du-chomage-au-leader-du-marche-des-pinces-pour-le-monde-entier/). Ce modèle de machine est idéal pour les fabrications comme celles de Kifix qui fabriquent de nombreuses petites pièces. Avec les lasers à l'état solide modernes, cette génération de machines nécessite particulièrement peu d'entretien et est très économe en énergie. Pour Kifix, les cycles de travail rapides comptent également. Le commerce des pinces de serrage rapide n'a pas de temps à perdre. De nombreux clients commandent le matin et souhaitent de préférence recevoir la marchandise le jour même.

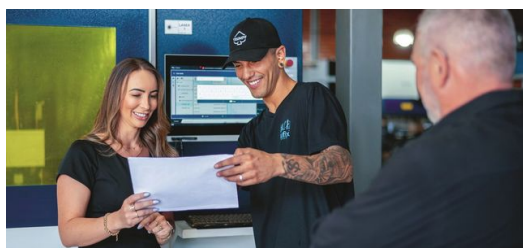


— La technologie laser rend les demandes spéciales économiques

Les machines de TRUMPF ont offert à Kifix un autre argument de vente unique. « Nous sommes le seul fabricant de pinces de serrage au Brésil à travailler avec des machines de découpe laser » déclare fièrement Santini. Cette avance assure une plus grande flexibilité. L'ajustement d'un moule en tôle ou la modification des dimensions peuvent être mis en œuvre rapidement et sans changement d'outil avec une machine de découpe laser. « Si un client souhaite un modèle de borne spécial, nous pouvons livrer dans les dix jours. Nous sommes ainsi indépendants des quantités minimales de commande et nous travaillons de manière économique, même pour les petites séries » explique le propriétaire de l'entreprise.

— Les machines TRUMPF au cœur de l'entreprise

Pour M. Santini, il a toujours été clair de quel fabricant il achètera ses machines de découpe laser. La précision, la fiabilité et la productivité de l'entreprise allemande de haute technologie ont convaincu le propriétaire de l'entreprise dès le début. « Nos machines TRUMPF sont le cœur de Kifix. Sans elles, nous ne serions pas là où nous sommes aujourd'hui », explique M. Santini. En termes de prix et de qualité des pièces, l'entreprise n'aurait plus été compétitive à un moment donné, selon le patron de Kifix. Aujourd'hui, les choses ont changé : si on veut rester compétitif dans le domaine des pinces de serrage, il faut se mesurer à Kifix.



<p>Une bonne planification est primordiale : Kifix peut livrer des pinces spéciales selon les souhaits du client en seulement dix jours. Grâce à la technologie de fabrication au laser, même les petites séries sont économiques.</p>



<p>Focus sur la qualité : le père et la fille attachent de l'importance aux pièces individuelles fabriquées avec précision. Après tout, Kifix construit les pinces les plus puissantes du marché.</p>



<p>Caroline Santini est la prochaine génération dans la gestion d'entreprise de Kifix.</p>

— L'histoire à succès se poursuit

Après 22 ans à la tête de Kifix, Juarez Santini veut se retirer petit à petit de la direction de l'entreprise. La prochaine génération est à ses côtés – sa fille Caroline. Dès son adolescence, elle a aidé après l'école. Aujourd'hui, elle est directrice générale et prend de plus en plus de responsabilités. Dans le partenariat avec TRUMPF, elle apprécie particulièrement le service. « L'assistance de TRUMPF est de première classe. Pour chaque machine que nous avons achetée, l'équipe a pris son temps et a tout adapté exactement à nos besoins » souligne-t-elle. En rejoignant la direction, Caroline poursuit l'histoire à succès de son père. Elle montre surtout une chose : jusqu'où une personne peut aller si la passion, le courage et la précision travaillent ensemble.





RAMONA HÖNL

PORTE-PAROLE MACHINES-OUTILS

