



— RAMONA HÖNL

« Nous aidons nos clients à économiser de l'énergie »

Durabilité, mise en réseau numérique et simplicité des machines – tels sont les thèmes que Stephan Mayer, Chief Executive Officer Machine Tools (CEO MT), a abordés à l'EuroBLECH devant une trentaine de journalistes. Il a expliqué que TRUMPF devait se concentrer en particulier sur la tendance vers une plus grande durabilité, qui ouvre des portes aux clients du secteur de la tôle vers de futurs avantages concurrentiels.

Avec le changement climatique, la pénurie de matière et surtout les coûts énergétiques élevés : sans solutions durables, les professionnels de la tôle risquent de se retrouver prochainement dans une impasse, a déclaré Stephan Mayer, Chief Executive Officer Machine Tools lors de la conférence de presse de cette année à l'EuroBLECH. « Nous ouvrons à nos clients dès aujourd'hui la voie vers un avenir durable en leur proposant de multiples solutions », annonce-t-il. Les produits TRUMPF permettent aux ateliers de tôlerie d'économiser de l'énergie. Le nouvel [Eco Cooler](#) en est un parfait exemple. Ce refroidisseur innovant régule la température des machines de découpe laser en utilisant de l'eau pure au lieu d'un réfrigérant chimique. Le nouvel Eco Cooler réalise une économie d'énergie de 80 % par rapport aux refroidisseurs traditionnels et fonctionne sans aucune substance nocive.

Stephan Mayer a également évoqué devant les journalistes les grands défis de la branche : « Après la crise sanitaire du Covid, notre carnet de commandes a incroyablement augmenté. Toutes les entreprises sont confrontées actuellement aux problèmes de chaîne d'approvisionnement. Les machines commandées ne sont pas terminées assez rapidement. » Par ailleurs, le Decoupling, comme on l'appelle, c'est-à-dire le découplage économique entre l'Occident et la Chine, inquiète également les esprits. TRUMPF est cependant bien préparée, notamment en termes de numérisation. Marcella Montelatici, directrice générale des ventes et des services de la Division Machines-outils, a déclaré lors de la conférence de presse : « La numérisation va changer la donne. » Pour de nombreux travaux de service, les techniciens SAV de TRUMPF ne sont plus obligés de se rendre sur place, chez les utilisateurs des installations. La maintenance des machines s'effectue de manière proactive. « Nous aidons nos clients avant même qu'un problème ne surgisse sur leurs machines », explique Marcella Montelatici. L'analyse des paramètres machine permet non seulement d'éviter les erreurs, mais elle prodigue également un service de performance. « Nous regardons si les installations fonctionnent aussi de manière productive et fournissons aux utilisateurs des conseils pour qu'ils puissent augmenter la rentabilité de leurs machines-outils. Grâce à la numérisation de leur production, les entreprises économisent du temps et augmentent sensiblement leur productivité », explique Stephan Mayer.

Le CEO Machine Tools a également évoqué la nouvelle [TruBend 1000](#) pendant la conférence de presse. « Certains utilisateurs, comme les entreprises de serrurerie de petite taille, ont besoin de machines simples. Tous les professionnels de



tôlerie ne disposent pas d'un budget suffisant pour pouvoir s'offrir l'une de nos machines haut de gamme. Cependant, nous souhaitons aussi proposer des installations fiables et sûres à nos clients plus petits. La TruBend 1000 n'est pas une machine de compromis, sa construction répond aux critères de robustesse que les clients connaissent chez nous, mais son prix est nettement plus avantageux. En outre, les utilisateurs ont droit aux services après-vente éprouvés de TRUMPF », indique Stephan Mayer.

[Click here for the full press conference](#)



RAMONA HÖNL

SPOKESPERSON MACHINE TOOLS

