

RAMONA HÖNL

Viral in Vegas – egy lemezmegmunkáló közösségi média sztár lett

Versenyz□, autókölcsönz□ tulajdonos, most egy Job Shop CEO-ja és közösségi média influencer - Jordan Yost Las Vegasból tudja, hogyan kell egy vállalatot rövid id□ alatt el□z□sávra hozni. A Precision Tube Laser rövid szállítási id□kkel és el□nyös árakkal remekel. A vállalat rendszeresen oszt meg szakismereteket az Instagramon és a YouTube-on. A nemzetközi lemezközösség el van ragadtatva.

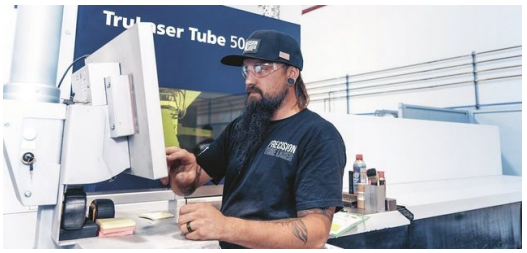
Jordan Yost szereti a vállalkozói szellemet. "A fémfeldolgozás egész életemben leny□gözött. Amikor eladtam az autókölcsönz□t, ez a szenvedély ismét felhívta magára a figyelmet", meséli a 40 éves alapító. Két évet szentelt neki, kifürkészte az iparágat és annak munkafolyamatait, fejlesztési lehet□ségeket keresett és elemezte az üzleti potenciált. Végül a dönt□ tényez□ egy Las Vegas-i barátja Job Shop-ja volt, amely vásári standokhoz gyárt alkatrészeket. Ott Jordan a kulisszák mögé tekinthetett és rengeteg gyakorlati tapasztalatot szerezhetett, míg meghozta döntését: Édesapjával, Barry-vel együtt 2018-ban megalapította a Precision Tube Laser (PTL) céget - egy fémfeldolgozási szolgáltatót.

Nulláról százra

A vállalkozói stratégia teljesen innovatív volt: három-öt nap átfutási id□, minimális mennyiségek nélkül, vonzó árak. Ahogyan Jordan Yost vállalatát pozicionálta és a lemez alkatrészek megmunkálásához egy országszerte elismert címet szerzett, elismerést érdemel. "A kicsi vállalatok nehezen találnak a gyártó iparban olyan Job Shop-okat, amelyek elfogadják követelményeiket. Cégünk kiváló min□ség□ lemez alkatrészekkel támogatja a kisméret□ vállalatokat a mindennapi üzleti tevékenységükben, hogy ezek a kulcskompetenciájukra koncentrálhassanak", magyarázza Jordan az üzleti modelljét. Ahhoz, hogy az on-demand megoldás elképzelését valóra váltsa, a PTL-nek magas automatizáltsági fokra és a legjobb m□szaki felszereltségre volt szüksége, amit a piacon kapni lehetett. A Las Vegas-i South Pearl Street-en lév□ gyártócsarnokokban szinte kizárólag TRUMPF szerszámgépek dolgoznak: TruLaser Tube 5000 fiber, TruLaser 1040 fiber, TruBend 5170 ToolMasterrel. Klímagyártók, vásári épít□k, autóipari beszállítók és sok más alkalmazó számára vágják és hajlítják a fémeket.



Nagy család: Jordan Yost (középen) 2018-ban alapította a Precision Tube Laser céget édesapjával, Barry-vel együtt (jobbra). A kép baloldalán Justin Wray üzemvezet látható.



Benchmark: A PTL rendkívül gyors lefutási id kkel emelkedik ki sok más USA-beli Job Shop közül.

55 000 követ az Instagramon

A TRUMPF szoftver segít a gépek gyors beállításában a különböz alkatrészek számára és a gyártás megbízható irányításában. "Szeretjük a technológiát és folyamatosan befektetünk vállalatunk digitalizálásába", mondja Jordan. 2023 márciusában egy TruLaser Center 7030 társult hozzá – egy „Game-Changer", ahogyan azt a PTL-nél mondják. "Az új gép integrálása munkafolyamatainkba id t igényel", ezt az alapító is tudja. De a végén a Job Shop ezzel el nyt szerzett a versenytársaival szemben. "A jöv ben egy 25 f s csapattal automatizálva gyárthatunk a nap bármely órájában." A Precision Tube Laser a kezdetek kezdetét l a digitális marketingre összpontosított, és az Instagramot és a YouTube-ot arra használja, hogy egy er s közösséget építsen fel, amellyel eszmecserét folytathat. A videók és a posztolások púr szakért i tudást közvetítenek. Mindig az optimális alkatrészkialakításról van szó. A dizájnnak jól kell kinéznie, tiszta sor. De a PTL-nek képesnek kell lennie a geometriát egy az egyben átvenni a gépeire. "Egy párbeszéd során addig foglalkozunk a szerkesztési tervekkel, míg meg tudjuk munkálni a fémet", magyarázza Jordan. Ez er síti az ügyfelek bizalmát abban, hogy a Precision Tube Laser-rel a lehet legjobb partner áll az oldalukon.



Teamwork: A Precision személyzete olyan, mint egy nagy család, ahol mindenki odafigyel társaira.



Hozzáállás kérdése: A PTL-nél egy munka velejárója mindenekel tt a készenlét és a minden nap tanulni akarás.

Az ipar digitálisabban m ködik

"A kezdeti szakaszban többször kerültünk háttal a falnak. Voltak magaslati és mélypontok is, össze kellett szorítsuk fogainkat", mondja Gründer. "De sikerült elfoglalni egy jövedelmez rést, évr l évre jobbá válni és növekedni." Jelenleg 200-300 megkeresés érkezik be naponta e-mailen keresztül. Ebb l 30-50 megrendelés jön létre, a volumen pedig az unikátumoktól a több 10 000 alkatrészes gyártási tételekig terjed. Az évi forgalom stabilan milliós nagyságrend . A megrendelések kevesebb, mint öt százaléka érkezik Las Vegas területér l. A többi az egész országból származó vev knek megy, az USA minden tagállamába. A kereslet f leg a keleti parton növekszik fergetegesen. Yost: "2023 elején ügyfélkörünk megközelít leg még csak 1 200 vállalatot foglalt magába. Azóta több, mint 1 500-at tesz ki, melynek 95 százaléka visszatér en dolgozik a PTL céggel." Ez azt mutatja, hogy az ipar változik, m szakilag fejl d képesen és digitálisabban m ködik. "Nagyszer érzés ehhez hozzájárulni."

Jordan Yost meg akarja tartani vállalati fókuszát, és még el rébb akarja lendíteni a PTL-t. A megrendelések terjedelme

igazolná a csapat megduplázását, viszont a személyzet szerkezetét szerényen akarják tartani. A növekv□ automatizáltsági foknak köszönhet□en a Precision Tube Laser biztosan rátehet még egy lapáttal. De növekedés csak a növekedés kedvéért nem lesz. "Egy nagy családnak érezzük magunkat, ahol mindenki odafigyel, hogy a többieknek jól menjen. Ennek így is kell maradnia", mondja Jordan - és egész arca ragyog közben.



RAMONA HÖNL

A SZERSZÁMGÉPEK SZÓVIV□JE