

Produttività sin dall'inizio

Nel 2018 Denis Lozusic ha realizzato il suo sogno di lavorare in proprio rilevando un negozio di articoli per il lavoro oramai obsoleto e ha fondato la DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG. L'inizio è difficile, ma Lozusic e il suo team si rimboccano le maniche e trasformano DELO in un'azienda meccanica moderna e di successo in soli quattro anni. La fiducia nel successo, i partner commerciali leali, i dipendenti altamente motivati e i macchinari moderni hanno contribuito in modo decisivo al successo. Denis Lozusic investe nell'azienda con grande impegno, nonostante una situazione finanziaria inizialmente tesa. All'inizio del 2022, la TruBend 7050 di TRUMPF viene affiancata nella produzione da una TruLaser 1030 fiber. Già durante la fase di test del cliente, risulta chiaro che la macchina è ideale per DELO. "L'elevata quantità di materiale lavorato dalla macchina, la perfetta qualità di taglio e l'affidabilità aumentano la nostra produttività. L'efficienza energetica dell'impianto ci fa risparmiare sui costi. Questo ha un effetto positivo sui nostri prezzi e quindi sulla nostra competitività", spiega Denis Lozusic.



DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG

www.DELO-maschinenbau.com

La DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG è stata costituita nel 2018 da Denis Lozusic. L'azienda è un fornitore altamente specializzato nella produzione personalizzata di macchine speciali e impiantistica. DELO conquista i clienti grazie all'elevata capacità produttiva, al know-how dei suoi dipendenti maturato in anni di esperienza e a un forte senso di correttezza. Tutto ciò rende l'azienda un partner affidabile per i clienti dei settori della tecnica medica e ambientale, dell'industria automobilistica, tessile e molti altri.

SETTORE

Industria
meccanica

NUMERO DI DIPENDENTI

17

SEDE

Hechingen
(Germania)

PRODOTTI TRUMPF

- TruLaser 1030 fiber
- TruBend 7050

APPLICAZIONI

- Taglio laser
- Piegatura

Sfide

Con i suoi attuali 17 dipendenti, DELO non rientra tra i grandi player, ma è uno dei grandi vincenti: in soli quattro anni il fondatore dell'azienda Denis Lozusic è riuscito a trasformare un negozio di articoli per il lavoro obsoleto in un'azienda meccanica di successo, giovane e altamente specializzata. Fin dall'inizio, lo sviluppo di un moderno parco macchine con impianti di TRUMPF è un suo obiettivo dichiarato: "Produciamo pezzi straordinari e macchine speciali personalizzate. I nostri clienti si aspettano da noi la migliore qualità di lavorazione a prezzi equi. Per stare al passo con la concorrenza, sono necessarie macchine affidabili con cui lavorare in modo efficiente e produttivo. Ed è così che descriverei le macchine di TRUMPF".

Quando nel 2020 Lozusic investe in una piegatrice TruBend 7050, dispone già anche di un impianto laser. "Avevamo una vecchia macchina in produzione, ma non più affidabile e di difficile utilizzo", afferma. "Nell'impostazione dei parametri di taglio, è stato necessario un elevato grado di esperienza per ottenere risultati di taglio di tutto rispetto". Nonostante i dipendenti altamente motivati ed esperti, questo rallentava la produttività e aveva un impatto negativo sul calcolo dei costi a causa dei numerosi scarti.

Lozusic considera un fortunato scherzo del destino che l'impianto laser dei suoi sogni sia stato installato da TRUMPF nel suo stabilimento di produzione molto più velocemente del previsto: "Mi è stata offerta l'opportunità di integrare la TruLaser 1030 fiber come cliente di prova nella mia produzione, anche se produciamo in un capannone relativamente vecchio con tutte le sue insidie. Inoltre, la pressione sui tempi durante l'allestimento e la messa in funzione era elevata, perché non avevamo una macchina alternativa e dovevamo riprendere a produrre rapidamente".



"Con la TruLaser 1030 fiber risparmiiamo circa due terzi dei nostri precedenti costi energetici."

DENIS LOZUSIC

AMMINISTRATORE DELEGATO DELLA DELO
MASCHINENBAU GMBH & CO. KG



Soluzioni

La compatta TruLaser 1030 fiber di TRUMPF offre a Denis Lozusic tutto ciò di cui ha bisogno. "È veloce, fornisce ottimi risultati di taglio, è affidabile, efficiente e di facile utilizzo – cosa si può desiderare di più", sorride riassumendo i vantaggi.

La TruLaser 1030 fiber detta il ritmo con la sua elevata velocità di taglio. "Rispetto alla macchina precedente, abbiamo notevolmente aumentato la quantità di materiale lavorato e con molti meno scarti". E anche i tempi passivi si sono drasticamente ridotti rispetto a prima. "Il dispositivo automatico di cambio ugello ci fa risparmiare tempo e incrementa la sicurezza di processo per la produzione senza presidio", afferma Lozusic e prosegue. "L'opzione CoolLine consente un nesting più stretto, anche per contorni molto filigranati. Questo ha un effetto positivo sulla produttività e ci consente di ridurre i costi del materiale. Possiamo così rivedere i calcoli e abbiamo già acquisito un nuovo cliente". Il basso consumo di gas di taglio della TruLaser 1030 fiber comporta anche una significativa riduzione dei costi. "L'opzione HighSpeed Eco ci consente di consumare fino al 70 per cento di azoto in meno per il taglio di acciaio inox tra tre e 20 millimetri di spessore", afferma entusiasta.

Come ovunque, anche alla DELO l'aumento dei prezzi dell'energia è un problema serio. Per questo motivo Denis Lozusic è particolarmente soddisfatto dell'efficienza della TruLaser 1030 fiber: "Siamo riusciti a ridurre di due terzi i costi energetici rispetto al modello di macchina precedente", spiega. Questo risparmio enorme gli ha consentito di ottenere anche un finanziamento BAFA dell'importo di 40.000 euro. "TRUMPF mi ha supportato con calcoli sull'efficienza e creato sulla base di pezzi ripetitivi tabelle di confronto con i valori della TruLaser 1030 fiber e dell'impianto precedente. Questo mi ha

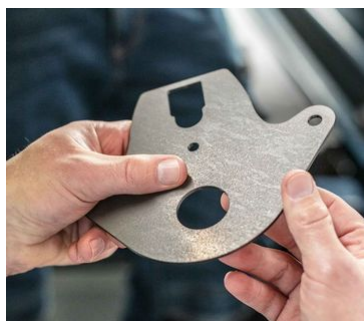
aiutato molto nella presentazione della domanda", riferisce Lozusic.

Realizzazione

Nonostante i tempi stretti e le condizioni ambientali non ottimali, l'installazione e la messa in funzione della TruLaser 1030 fiber si sono svolte senza problemi. "Siamo stati in grado di lavorare quasi da subito in modo produttivo con la macchina" dichiara Lozusic. Anche il semplice funzionamento intuitivo dell'impianto e i numerosi parametri di taglio già memorizzati contribuiscono a questo risultato.

"L'interfaccia utente Touchpoint è particolarmente apprezzata dai miei tirocinanti. Ricorda un telefono cellulare o un tablet PC. Questo rende il loro lavoro ancora più divertente", afferma soddisfatto Lozusic.

Nel frattempo ha inserito nella linea di produzione la TruLaser 1030 fiber. Un'ottima scelta, a suo parere: "La qualità della macchina e dell'assistenza di TRUMPF sono semplicemente al top. Il supporto tecnico e i consigli del mio referente sono ottimi e mi sento in buone mani con gli esperti di TRUMPF Bank anche quando si tratta di finanziare le mie macchine. Hanno trovato un modello di finanziamento su misura per la mia giovane azienda che mi dà respiro".



Prospettive

Le cose stanno andando bene alla DELO. È quindi arrivato il momento di espandersi. Con un capannone di 2.000 metri quadrati a Hechingen, Lozusic ha più che raddoppiato la sua superficie di produzione, offrendo spazio per un'ulteriore crescita. "La TruLaser 1030 fiber è già ben utilizzata, nonostante la situazione economica difficile. Ed ha anche contribuito a farci acquisire nuovi clienti. Pertanto, potremmo pensare di introdurre un secondo turno", spiega Lozusic. E non è tutto: "Intendo integrare ed espandere la nostra competenza laser aggiungendo la saldatura laser", afferma. Ha messo gli occhi su una TruLaser Cell 3000 o una TruArc Weld 1000.

Nel frattempo desidera aumentare il fatturato del dieci per cento. Un obiettivo realistico, secondo lui: "Con i nostri clienti fidelizzati, i nostri partner leali come TRUMPF e con i miei bravissimi collaboratori possiamo farcela".

