





RAMONA HÖNL

라스베이거스에서 인기 — 판재 가공기업이 소셜 미디어 스타가 되었습니다

□이싱 드라이□, □□차 렌□ 회사 □□주, 현□ **Job Shop**□ **CEO**□□ □셜 미디□ □플루언□□ 라스베이거스의 **Jordan Yost**□ 기업□ □은 □간에 빠□ □도□ □장시키□ □법을 □고 □습니□. **Precision Tube Laser** □업□ 짧은 □□□간과 저렴□ □격이 □징입니□. □ □업은 정기적으로 □스□그램과 유튜브를 □해 □하우□ □유하고 □습니□. □ □제 □재 커뮤니티는 □정을 보이□ □습니다.

Jordan Yost는 기업가이기를 □□합니다. "□속 □공은 평□ □□ □료시켰습니□. "□동차 렌□ □사를 □았을 때, 그 □정을 다시 느낄 수 □었습니다"□고 40세□ □립자는 □명합니□. □□ 2년 동안 □간을 □어 업계와 □□ □로세스□ □색하고, 개선 방법을 □색□고 비즈니□ □재력을 □석했습니□. □침내 결정적이었던 □은 □람회 부스용 □□을 생산하□ □스□이거스에 있□ □구의 Job Shop□ □었습니다. 그곳□서 Jordan은 □정□ □릴 때까□ □□ □를 살펴보□ □은 □제 경험□ □□ 수 □었습니□: □는 2018년 아버□ Barry와 함□ □□ □공기업□ Precision Tube Laser(PTL)를 □립했습니□.

□에□ □까□

□업가적 전략□ □□히 □신적이었습니다: □공준비 시간은 3-5□이□고, 최소 수량은 □으며, 매력적□ □격이었습니다. 그 □후로 Jordan Yost가 기업□ □지셔닝하고 판□ □품 □공에서 전국적으로 □□받는 □소로 만□ □식은 □정받을 가치□ □습니다. "□조업□ □어 중소기업은 □신의 요구조건□ □는 Job Shop을 □□가 어렵습니□. □희 □업은 중소기□이 □심 역량□ □중할 수 있도□, □품질 □재 부품으로 일상 □업을 수행하는 □소기업을 지원합□다"□고 Jordan은 □의 비즈니□ □델□ □명합니□. □디맨드 솔루션□ □전을 □실로 만들□ □해, PTL□ □은 수준□ □동화와 시장에□ □을 수 □는 최고□ □술 □비가 □요했습니□. □스□이거스의 South Pearl Street□ □산홀은 거□ □적으로 TRUMPF의 □신□로 □영되□ 있습니다: TruLaser Tube 5000 fiber, TruLaser 1040 fiber, ToolMaster 탑재□TruBend 5170. 이 기계들□ □□컨 □조업체, □시부스 □축업□, □동자 □급업체 및 □타 □러 사용자□ □해 □속을 절단하□ □딩합니다.

□가□: Jordan Yost(□□)는 2018년 □버□ Barry(우□)와 □께 Precision Tube Laser를 □립했습니다.

https://www.trumpf.com/ko_KR/%EB%89%B4%EC%8A%A4%EB%A3%B8/%EC%8A%A4%ED%86%A0%EB%A6%AC/%EB%9D%BC%EC%8A%A4%EB%B2%A0%EC%9D%B4%EA%B1%B0%EC%8A%A4%EC%97%90%EC%84%9C-%EC%9D%B8%EA%B8%B0-%ED%8C%90%EC%9E%AC-%EA%B0%80%EA%B3%B5%EA%B8%B0%EC%97%85%EC%9D%B4-%EC%86%8C%EC%85%9C-%EB%AF%B8%EB%94%94%EC%96%B4-%EC%8A%A4%ED%83%80%EA%B0%80-%EB%90%98%EC%97%88%EC%8A%B5%EB%8B%88%EB%8B%A4/







□진에□ □측□ □명책임□ Justin Wray□□□.

□치마□: PTL□ 매□ 빠□ 처□ 시간으로 □국의 □□ Job Shop에□ 두작□ 나타내고 있습니다.

□스□□□ □□워 55,000명

TRUMPF의 소프트웨□는 □양한 구성품에 □□ □계를 신속하게 □업하고 생산□ □정적□로 제어하□ 데 □움이 됩니□. "□리는 테크놀로지를 □아하며 우□ □업의 □지털화□ 지속적으로 □자하□ 있습니다"□고 Jordan은 말합니다. 2023년 3월, PTL□서 "□임 체인□"□고 □르는 TruLaser Center 7030 □계가 □가되었습니□. "□로운 기계□ □업 □로세스□ 통합하□ □에는 시간□ □립니다"라□ □립자는 말합니다. □러나 결□ □는 Job Shop에 □□사□다 이점□ □□합□다. "우리는 □후 25□□로 □성된 팀으□ 24시간 자동 □□이 □능해□ □입□다." Precision Tube Laser는 □음부터 □지털 마케팅에 □점을 두었으□, □스타그램과 유튜브를 □용하여 강력□ □□니티를 구축하□ □들과 □이디어□ □환했습니다. 영상□ □□물은 □적으□ □문지식을 □달합니□. □□ □적의 부□ □계에 □한 것입□다. 물□ 설계□ □아야 합니□. □러나 PTL□ □상을 기계에 □대□로 적용□ 수 □는 □황이어□ □니다. "우리□ □□을 □공할 수 □을 □까지 대화□ □해 □계계획을 검토합니□"□고 Jordan은 □명합니다. 이는 Precision Tube와 □께 □고의 파트너를 □보한다는 고객의 □뢰를 강화합니□.

□워□: Precision □력□ □두□ □로□ □려하□ 대가족이라고 □각합□다.

□도□ 문□: PTL에□ 일□ 때 가□ 중요한 것은 작업할 □의와 □일 □우려□ □지입니□.

□업□ □다 더 디지□ □식□로 운□됩니□

"초기 단계에□ □리는 여□ 번 □퇴□곡의 상황□ □해□었□니다. 기복이 □었고 이를 악물어야 □습니다"라□ □립□는 말합니□. "□러나 우리□ □익성 □는 틈새시장을 □유하고, 해마다 □선하고 성장해왔습니다." □재 우리□ □일 200-300□의 □메일 문의□ □고 □습니다. 이러한 □□일 문의에□ 30-50□의 오더□ □생하며, 그 수량□ □유한 □목부□ 10,000□의 부□□ 포함된 □□에 이르기까지 □□합니다. 연간 □출은 수백만으□ □정적입니□. □더의 5% 미만이 □□베이거스 지역에서 □생합니다. 나머지는 □국 모□ 주, □□의 구매자에게 □□됩니다. 무엇보다도 □해안에서 수요가 □□하고 있습니□. Yost: "2023년 초□ □□ □반은 여전□ 약 1,200□의 기업이었습니다. □재 1,500개 □상이 □으며, 그 중 95%가 PTL과 계속해서 □력하고 있습니다." 이는 산업이 □화하고 있으□ □술적□로 더욱 개□ □이고 디지털화되고 □음을 보여줍니다. "이에 기여하는 □은 기분 좋□ □니다."

Jordan Yost는 그의 기업가적 □점을 유지하□ PTL을 □□시□고 싶어합니□. □□량으로 인□ 팀 □모를 두 배□ □릴 수 있지□, □력 □조는 간결하게 □□되어야 합니□. □아지는 자동□ □준 □□에 Precision Tube Laser 기업□ □명히 한 단□ 더 □□갈 수 있습니□. □러나 성장□ □한 □장은 없□ 것입니다. "우리□ □두가 잘 지내도□ □□하는 대□족처□ □각합니다. 이 상태를 □지해야 합니□"라고 Jordan은 □하□ □으면□ 말합니□.

RAMONA HÖNL

머신툴 □□인