







SABRINA SCHILLING

TRUMPF 및 Jordão – 얼음처럼 차가운 사업에서 따뜻함

42□ 동안 **Jordão**□ 무에서 □□하여 □춤□ □ □준 □□ □비닛□ 선두적인 □□사가 되었습니□. □속□□ □족의식□ □ □□을 □고 있습니□. □제 □ □족기업□ **2026**년까지 □출□ □게 늘리려□ □니다. □ □표□ 달성하기 □해 □ 포르투갈 □족기업은 이전과 □혀 □른 방식으로 □자□□ □으□ **TRUMPF**□ 자동□ □ □지털 네트워킹을 □□하고 있습니□.

□장 중간□ Isidro Lobo가 돌아서서 □언가를 찾습니다. □의 기업□ □현하는 □치에 대□ □□이 □금 등장했습니다. □시 후 □장 □□닛 제조□ Jordão**의 최고 경영책임자가** □시 참석하여 □화에 □중하□ □은 기분□ □이고 □습다. 그□ □정□, 야심, 팀 □신, 성실□ 및 □수성이라는 가치□ □열된 □은 표지판을 □고 □습니□. □품 □관 및 진열을 □한 □고의 솔루션을 □드는 것이라□ 이 □업의 사명□ □기에 □가팁 □다. "□전에서 □루션을 만듭니다. □경을 존중합니다." 모□ □입□원은 □사할 때 이 □□판을 받습니□. Lobo는 □엇보다도 □떤 한 □지를 □여주고 싶어합니다: Jordão는 □치를 □교할 뿐□ □니라 이 기 □에 입사□ □날부□ □원들에□ 이를 □범으로 보여줍니다.

José Júlio Jordão는 1982년 □□투□ □부 Guimarães에서 이 □업을 설립했습니다. 22□의 □원으로 시작되었습니다. □제 직□ □는 250□□로 10배 □상 □어났습니□. Jordão는 현재 □품 소매업 및 □식업 부문□ □한 □출형 및 □장 □□닛을 생산하□ □럽의 □두적□ 제조사 중 □나이□ 전 □계□으로 잘 알려진 □객을 보유하□ □습니다. 가장 최근 □출은 2,150□ 유로입니다.

□신적□ Highspeed □□ 셀: TruBend Cell 7000은 작□ 부품□ 매□ 동적이고 경제적으로 □당할 수 □는 콤 □트□ □스템입니□.

LiftMaster Compact 및 Part Master와 □합하여 □ □스□은 □장 □비□ □조사□ □□ 과정에□ 부품□ 전□ □으□ 절단합니□.







Jordão는 □장 □매대용 □□ □□ □□을 더 □르□ □동으□ □딩□ 수 □□ □계□ 찾□ 있었습니다.

Jordão는 테크놀로지와 □속가능성□ □합 및 혁신□ □징합□다. 이 기업은 □□이 □너지 소비를 □이고 식품□ □공하는 데 도움□ □는 □율적이고 환□ □화적인 디지□ 솔루션을 □공합니다. □난 □을 이 기업□ □품 중 하나는 □□ □식업 및 □텔 □문을 위□ □장 □□한 박람□ 중 □□에서 혁신상□ □□도 □습니다.

2021□에는 TRUMPF와 □트□□을 체결했습니다. Jordão는 냉장 □매대용 작□ 금속 □□을 더 빠르□ □동□로 벤딩□ 수 □□ □계를 찾□ □었습니다. TruBend Cell 7000으□ TRUMPF는 적합□ □루션을 제공□ 수 □었□니다. 이 □트너들은 □업적 이해관계를 □유할 뿐□ □□라, 가족기업이자 □신 □인이라□ □통점□ □고 있습니□. □를 통해 더 긴 □계를 위한 기반이 □련되었습니□. Jordão는 다른 □□도 구매했습니□: 2D □이저 절□ □스템 TruLaser 3040 fiber 및 콤팩트 □장시스템 TruStore. LiftMaster Compact 및 Part Master와 □□하여 이 시□템은 냉□ □비닛 □조사의 생□ □정에서 □품을 전자동으로 □단합니□.

Jordão는 □□가 □□를 □□할 □ 있다는 점□ □식했습니□.

Carlos Silva, TRUMPF □의 판□ 직□

Jordão는 TruBend Cell 7000과 TruLaser 3040 □계 □두에서 □로그래밍하□ 쉽□ 높□ □산성과 □품 □□을 □공한다는 □을 높□ 평가합니□. □를 □해 이 □업은 □간과 □용을 절약합니□. □한, 높□ □□ □질 덕분□ 수동 □□업이 줄어들□ □□의 □업량□ 경감됩니다.

□속□ □ □실

□러나 현□ □계만□로는 장기적□ □□을 □장하기□ 충분하지 □습니다. "□원□은 공장□ 올 때 잘 준비□ 상태여야 □니다"라고 Isidro Lobo는 □합니다. 경영진□ □에 □여합니□. □영진은 □속성□ 보여줍니다. 따라□ □□ □과 성급□ 결정은 Guimarães의 가족기업에 □□하지 않습니□. Lobo는 그 □구□다도 이러□ □속성을 □호합니□. □는 40년 □게 이 사업□ 운영해 □습니다. 앞으로도 이 □업은 경험이 □부한 팀□ □에 □□질 것입니□.

□견지□: Isidro Lobo는 40년 □□ □수□ □□ □비닛□ 생산한다는 □명을 □구해 □습니□.

경영□: Isidro Lobo(□운데), 그의 딸 Joana Jordão Lobo(□측), 연구, 개□ 및 혁□ 이□, 그리□ 그의 □위이□ 상□ 이사□ Joao Almeida(좌□)가 함□ 경영팀을 □성하고 □습니□.

Jordão는 □재 □품 □□□ 및 □식□ □문을 □한 □춤 및 □□ □□ □비닛□ □산하□ 유럽□ 선두적인 □조사 중 □나□□ 전 □계적으□ 잘 □려□ □객□ 보유하□ 있습니다.

TRUMPF와의 파트너□도 □기적인 일입니다. Jordão는 □단 □크놀로지 기업□ □품의 □질뿐□ 아니라, □업의 생산성도 □상시킬 수 있다는 □을 □식했습니□. □□과 □찬가지□ □르투갈 기업□ □련된 □력□족으로 어려움을 □고 □습니□.

□라서 경쟁력□ □□하려면, TRUMPF □계로 □로세스□ □동□하는 것이 필수적입니다. 다음 단계로 Jordão는 생□ □여□ □한 TRUMPF □□트□어 Oseon을 도입하려고 □니다. 이 □프트웨□는 이 □업의 자동화율□ □욱 높이□ □료 □름을 개선하는 □ □움을 주□ □한 □입니다.









□심□ □표

Jordão는 미래를 □해 야심□ 목표를 □□습니다. "□□는 2026□지 2022년□ □출을 두 배로 늘리고 □□니다"라□ □고□영책임자 Lobo는 □합니다. □영진은 □미 이□ □한 □로를 설정했습니다. Jordão는 자신의 □장 옆에 건□ 두 □를 샀습니□. □□에 10,000평방미터의 □로운 생□ □간□ □들어졌으□ □는 □업 역사□ 최대 □□의 투자입니□. □는 Jordão의 □장 □략을 실현하기 □해서 □요했□니다.

□□ □□: 두 □의 □장 □물로□ □분하□ □습니□. 지속적□ 성장□ 위해 Jordão는 10,000□방미터□ 새로□ 생□ 공□을 □설했습니□.

□□ □□: □□ □□ □문가□ 식□ 모사용□ 프로브를 □용하여 □각 □력□ □검합니□.

□□ □계□ Jordão는 □□ □□□ □□ TRUMPF 소프트웨어 Oseon을 □입하려□ □니□.

□춤형 냉□ □반에 □한 관심□ □아지고 □습니다. "□히 □근에□ □품 □매업이 점□ 더 □요해지고 있습니□"□고 Lobo는 □□니다. 호□. □스토랑, 카□ 등 □식업계의 고객□ □속□서 Jordão와 □□ □련이 □습니□. □제 이 기업□ 소규모 □퍼마켓도 확보할 □ □어야 합니□.

TRUMPF는 Jordão□ □장 궤적□ □원합니다. 디지□ □트워□된 □조의 선두 □공자이자 선□ □용자인 이 점□ 테크놀로□ □업은 이 □르투갈 □사가 자동화를 □해 새□□ 생산성 □□을 달성하□ 데 □요한 □든 것을 갖추고 □□니다. TRUMPF □매 □원인 Carlos Silva는 □음과 같□ □합니□: "Jordão는 □리가 문제□ □결□ 수 있다□ □을 □식했습니□."

SABRINA SCHILLING

TRUMPF GROUP COMMUNICATIONS