# Goed geadviseerd met kennis van de branche - TRUMPF Financial Services GmbH

Ronny Ferl is echt geen nieuwkomer in de branche. Hij is al meer dan 20 jaar werkzaam in de productie van plaatwerk. Om preciezer te zijn: bij de bouw van toonbanken en voedseluitgifteruimten voor restaurants, grote keukens en cafetaria. Toen hij in de zomer van 2018 juist op dit gebied met een zakenpartner zijn eigen bedrijf wilde opzetten, had deze specialistische kennis opeens weinig waarde - althans als het ging om het krijgen van een lening van de lokale bank om het bedrijf op te richten. Ferl zegt: "Een bedrijf oprichten in Duitsland zonder veel eigen vermogen en zekerheden is vrijwel onmogelijk." De experts van TRUMPF Financial Services GmbH keken iets anders naar de bedrijfsplannen van Ferl. Ze gaven al snel het startsein voor de financiering van de eerste TRUMPF-machines: "De contactpersonen bij de TRUMPF-bank kennen de branche en de machines. Ze nemen daardoor beslissingen op basis van totaal andere criteria. Het hele financieringsproces was volkomen eenvoudig en ongecompliceerd," herinnert Ferl zich. Op deze manier gepositioneerd kon hij met FEGA Solutions aan de slag.

## FEGA Solutions GmbH

www.fegasolutions.de

Sinds de oprichting van het bedrijf in juli 2018 is FEGA Solutions GmbH snel gegroeid van twee naar 26 medewerkers. Op het hoofdkantoor in Radeburg, Saksen, Duitsland, ontstaan □ hoogwaardige toonbanken en kasten voor cafetaria, afhaalbalies, groot- en restaurantkeukens en winkelinrichting. Deze producten levert FEGA aan de vakhandel. Voor de constructie en uitvoering is een hoge mate van creativiteit vereist, want de roestvrijstalen elementen zijn stuk voor stuk speciale oplossingen die het ervaren FEGA-team individueel naar de wensen van de klant ontwerpt en vervaardigt.

| BRANCHE | AANTAL MEDEWERKERS | LOCATIE |
|---|---|---|
| Restaurantkeukens, toonbank- en winkelinrichting | 26 | Radeburg (Duitsland) |

**TRUMPF-PRODUCTEN**

- TruLaser 1030 fiber
- TruTops Boost
- TruBend 5170

**TOEPASSINGEN**

- Lasersnijden
- Buigen

### Uitdagingen

Als Ronny Ferl aan de eerste maanden van FEGA Solutions denkt, moet hij zelf glimlachen. Hij zegt: “We hadden eerst geen machines. Gewoon een kantoor waar we hebben gebouwd. De onderdelen werden

vervaardigd door externe onderaannemers. Dat was niet snel en ook niet economisch, maar als eerste stap wilden we gewoon de projecten binnenhalen om als nieuw bedrijf voet aan de grond te krijgen in de branche." De rekensom klopte. Snel kwamen er steeds meer opdrachten. Zoveel dat het uitbesteden van de onderdelen al snel geen optie meer was. Ferl en zijn zakenpartner Gosbert Gast reageerden. Met hun eigen kapitaal kochten ze een gebruikte EHT-afkantpers. Daarbij haalden ze in ieder geval de processtap buigen in eigen huis. "De lasersnijwerken blijven kopen was niet langer een economische oplossing. Daarvoor hadden we al te veel bestellingen op tafel liggen," zegt Gast.

Er waren eigen machines nodig. Ferl en Gast waren het erover eens: het moeten machines van TRUMPF zijn. "De kwaliteit van de systemen is gewoonweg top en ze zijn ook betrouwbaar. Precies wat we nodig hadden," zegt Ferl. Hij keerde echter gedesillusioneerd terug van zijn afspraak bij de lokale bank: "Het was bijna onmogelijk om financiering te krijgen voor de nieuwe machines. We hadden ons hele fortuin als zekerheid moeten inbrengen." De twee wilden het risico niet nemen.

"De experts van TRUMPF Financial Services GmbH kennen de branche en de machines. Zij hanteren dus totaal andere criteria bij het verstrekken van krediet."

**RONNY FERL**
DIRECTEUR FEGA SOLUTIONS GMBH.

**Oplossingen**

Met een TruLaser 1030 fiber wilde Ronny Ferl aan de slag met lasersnijden in een eigen productie. "Als oprichter had ik nooit durven dromen dat we ons een hightech machine van TRUMPF konden veroorloven," herinnert Ferl zich. Maar de verantwoordelijke verkoopvertegenwoordiger van TRUMPF raadde hem aan om met de TRUMPF-bank te gaan praten en al snel werd duidelijk: het kan! "De experts van de TRUMPF-bank kijken volledig anders naar een investering. Ze kennen de branche en hun machines en nemen daarom op heel andere criteria besluiten. Het volledige financieringsproces liep zeer eenvoudig en was ongecompliceerd. We hadden aanbiedingen voor de machines, een bepaald bedrag aan eigen vermogen en een subsidie van de deelstaat Saksen. Zo was het hele pakket snel in elkaar gezet." Terugkijkend zegt Ferl: "Als starter investeren in hightech machines? Met een financiering van de TRUMPF-bank lukt dat."

**Realisatie**

Niets stond daarmee het instappen in het lasersnijden meer in de weg. "We konden niet langer wachten, de bestellingen stapelden zich al op," zegt Ferl. De installatie en inbedrijfstelling van de machine verliepen vlot: "Ik was erg onder de indruk van hoe goed alles was gepland en hoe betrouwbaar het werd uitgevoerd. Je merkt gewoon dat hier echte professionals aan het werk zijn!" Met de TruLaser 1030 fiber vond ook een nieuwe lasertechnologie zijn weg naar de productie bij FEGA. "Voorheen hadden we altijd met $CO_2$-lasers gewerkt, de vastestoflaser was nieuw voor ons." Daarom stuurde hij twee van zijn machineoperators naar TRUMPF in Ditzingen om ze te laten opleiden om te kunnen

werken met de nieuwe machine. "Ook hier was de steun van TRUMPF goud waard en konden we snel aan de slag." Nu snijdt het team onderdelen van roestvrij staal op de installatie. Daarbij variëren de seriegrootten tussen 1 en 100 stuks.

Naast de lasersnijmachine investeerden Ferl en Gast ook in de productiesoftware TruTops Boost: "Dit heeft onze productie extra versneld. Dit betekent dat de medewerker aan de TruLaser 1030 binnen 30 minuten zijn gehele dagelijkse productie zelf kan nesten. Vroeger hadden we daarvoor twee tot drie uur nodig," legt Gast uit. Gezien de positieve ervaringen besloot Ronny Ferl in 2020 een TruBend 5170 te kopen en ook deze tweede investering via de TRUMPF-bank te doen. Het resultaat overtuigt hem: "Ik zou het zo weer doen. Het verliep absoluut vlot en de samenwerking met de contacten bij de TRUMPF-bank was altijd erg prettig."

**Vooruitzichten**

Voor FEGA wijzen de tekenen nog steeds op groei en Ronny Ferl kijkt al uit naar de volgende investering: hij wil beginnen met geautomatiseerd laserstraallassen met een TruLaser Weld 5000. "Tot nu toe lassen we handmatig. Dat duurt langer en is natuurlijk niet zo nauwkeurig als bij de geautomatiseerde productie. Dat betekent dat we de stukken moeten nabewerken, de randen moeten gladslijpen. Dat is altijd moeilijk, vooral bij roestvrij staal, omdat je later elke poetsbeurt aan het oppervlak kunt zien." Hij wil weer de juiste financiering krijgen van TRUMPF Financial Services GmbH. Want Ronny Ferl is ervan overtuigd: met TRUMPF als partner komt het goed.

**Lees meer over onze producten**

### TruLaser 1030 fiber

De perfecte machine om aan de slag te gaan met lasersnijden. Die is gemakkelijk en intuïtief in gebruik. De robuuste vastestoflaser zorgt voor maximale kwaliteit en maximale kosteneffectiviteit.

Zum Produkt

### TruBend 5170

De productieve allround-machine zorgt voor perfecte hoeken met meetsystemen uit de ACB-familie. De automatische gereedschapswisselaar ToolMaster neemt alle uitrustingsprocessen over en de achteraanslag met 6 assen opent de volledige toepassingsvrijheid.

Zum Produkt □

### TruTops Boost

Met de software TruTops Boost versnelt u de constructie van 2D- en 3D-onderdelen alsmede de programmering van de laser-, pons-, laserpons- en buigmachines. Daarmee komen gebruikers nog sneller van de geometrie bij het NC-programma.

Zum Produkt □

https://www.trumpf.com/nl_NL/oplossingen/succesverhalen/succesverhaal-van-onze-klant-fega-solutions-gmbh/