

SABRINA SCHILLING

TRUMPF i Jordão – ciep□e serce w zimnym biznesie

W ci□gu 42 lat Jordão rozwin□□ si□ od zera do wiod□cego producenta dostosowanych do potrzeb i standardowych urz□dze□ ch□odniczych. Du□□ rol□ odegra□y tu wytrzyma□o□□ i wi□□ rodzinna. Teraz rodzinne przedsi□biorstwo zamierza znacz□co zwi□kszy□ sprzeda□ do 2026 r. W tym celu Portugalczyk dokonuje niespotykanych wcze□niej inwestycji i stawia na automatyzacj□ i cyfrowe po□□czenie sieciowe TRUMPF.

W po□owie zdania Isidro Lobo odwraca si□ i czego□ szuka. W□a□nie pojawi□o si□ pytanie o warto□ci, którymi kieruje si□ przedsi□biorstwo. Po chwili dyrektor zarz□dzaj□cy producenta urz□dze□ ch□odniczych Jordão jest znów obecny, aktywnie uczestniczy w rozmowie i ma dobry humor. Trzyma niewielk□ tabliczk□, na której wymienione s□ w□a□nie te warto□ci: pozytywne nastawienie, ambicja, duch zespo□owy, integralno□□ i doskona□o□□. Do tego dochodzi misja przedsi□biorstwa: „Tworzenie najlepszych rozwi□za□ do przechowywania i prezentacji □ywno□ci. Zamiana wyzwa□ w rozwi□zania. I poszanowanie □rodowiska". Ka□dy nowy pracownik otrzymuje t□ tabliczk□ na pocz□tku pracy w firmie. Lobo chce w ten sposób zademonstrowa□ przede wszystkim jedno: Jordão nie tylko g□osi warto□ci, ale tak□e daje ich przyk□ad swoim pracownikom od pierwszego dnia w firmie.

José Júlio Jordão za□o□y□ przedsi□biorstwo w 1982 r. w Guimarães na pó□nocy Portugalii. Na pocz□tku by□o 22 pracowników. Obecnie za□oga liczy 250 osób, czyli ponad dziesi□□ razy wi□cej. Jordão jest dzi□ wiod□cym w Europie producentem dostosowanych do potrzeb i standardowych urz□dze□ ch□odniczych dla handlu detalicznego □ywno□ci□ i bran□y gastronomicznej. Ma renomowanych klientów na ca□ym □wiecie. Ostatnio obrót wyniós□ 21,5 miliona euro.



Innowacyjna komora gi□cia highspeed: TruBend Cell 7000 to kompaktowy



W po□□czeniu z LiftMaster Compact i Part Master system w pe□ni

https://www.trumpf.com/pl_PL/newsroom/historie/trumpf-i-jordao-cieple-serce-w-zimnym-biznesie/

system, dzi□ki któremu mo□na dynamicznie i ekonomicznie gi□□ ma□e detale.

automatycznie wycina cz□□ci w produkcji producenta urz□dze□ ch□odniczych.



Firma Jordão szuka□a maszyny, która umo□liwi szybsze automatyczne gi□cie metalowych cz□□ci do lad ch□odniczych.

Jordão opowiada si□ za innowacj□ i po□□czeniem technologii i zrównowa□onego rozwoju. Przedsi□biorstwo oferuje cyfrowe, wydajne i przyjazne dla □rodowiska rozwi□zania, które pomagaj□ klientom obni□y□ pobór energii elektrycznej i zaprezentowa□ ich produkty spo□ywcze. Jesieni□ ubieg□ego roku jeden z jego produktów otrzyma□ nawet nagrod□ za innowacyjno□□ na jednych z najwa□niejszych na □wiecie targów bran□y gastronomicznej i hotelarskiej.

W 2021 r. przedsi□biorstwo nawi□za□o partnerstwo z firm□ TRUMPF. Firma Jordão szuka□a maszyny, która umo□liwi szybsze automatyczne gi□cie metalowych cz□□ci do lad ch□odniczych. Dzi□ki TruBend Cell 7000 firma TRUMPF mog□a zaoferowa□ odpowiednie rozwi□zanie. Partnerów □□cz□ nie tylko interesy biznesowe, ale maj□ tak□e wiele wspólnych cech jako przedsi□biorstwa rodzinne i liderzy innowacji. Stworzy□o to podstaw□ do d□u□szej relacji. Firma Jordão dokonywa□a kolejnych zakupów: wycinark□ laserow□ 2D TruLaser 3040 fiber i magazyn kompaktowy TruStore. W po□□czeniu z LiftMaster Compact i Part Master system w pe□ni automatycznie wycina cz□□ci w produkcji producenta urz□dze□ ch□odniczych.

Firma Jordão zauwa□y□a, □e mo□emy rozwi□za□ problemy.

Carlos Silva, pracownik dystrybucji w TRUMPF

Jordão docenia zarówno w TruBend Cell 7000, jak i TruLaser 3040 to, □e s□ □atwe do zaprogramowania oraz oferuj□ wysoko□□ produktywno□□ i jako□□ detali. Dzi□ki temu przedsi□biorstwo oszcz□dza czas i koszty. Ponadto, dzi□ki wysokiej jako□ci detali, wymagane jest mniej r□cznych poprawek, co zmniejsza obci□□enie pracowników.

Wytrwa□o□□ i lojalno□□

Same nowoczesne maszyny nie wystarcz□, aby osi□gn□□ d□ugotrwa□y sukces. „Pracownicy musz□ by□ w dobrym nastroju, gdy przychodz□ do fabryki", mówi Isidro Lobo. Przyczynia si□ do tego zarz□d, który docenia wytrwa□o□□. Szybkie rozwi□zania i nieprzemy□lane decyzje nie s□ typowe dla firmy rodzinnej z Guimarães. Lobo, jak nikt inny, opowiada si□ za t□ ci□g□o□ci□. Od ponad 40 lat prowadzi swoj□ dzia□alno□□. W przysz□o□ci przedsi□biorstwo powinno pozosta□ w r□kach do□wiadczonego zespo□u.



Szeroka perspektywa: od 40 lat Isidro Lobo die Mission produkuje doskona□e urz□dzenia ch□odnicze.



W komplecie: Isidro Lobo (w □rodku), jego córka Joana Jordão Lobo (po prawej), dyrektor ds. bada□, rozwoju i innowacji, oraz jego zi□□ i dyrektor handlowy Joao Almeida (po lewej) wspólnie tworz□ zespó□ zarz□dzaj□cy.



Jordão jest dzi wiod cym w Europie producentem dostosowanych do potrzeb i standardowych urz dze ch odniczych dla handlu detalicznego ywno ci i bran y gastronomicznej. Ma renomowanych klientów na ca ym wiecie.

D ugotrwa kwesti jest tak e partnerstwo z firm TRUMPF. Firma Jordão zauwa y a, e przedsi biorstwo technologiczne mo e nie tylko poprawi jako produktów, ale tak e produktywno przedsi biorstwa. Poniewa , podobnie jak w Niemczech, tak e portugalskie przedsi biorstwa odczuwaj niedobór specjalistów.

Automatyzacja procesów z maszynami TRUMPF jest wi c nieodzowna, aby zachowa konkurencyjno . W kolejnym kroku Jordão chce wprowadzi do sterowania produkcj oprogramowanie TRUMPF Oseon. Ma ono pomóc przedsi biorstwu w dalszym zwi kszaniu stopnia automatyzacji i poprawie przep ywu materia ów.

Ambitne cele

Na przysz o firma Jordão wyznaczy a sobie ambitne cele. „Do 2026 r. chcemy podwoi obrót z 2022 r.“, mówi dyrektor zarz dzaj cy Lobo. Zarz d da ju ku temu podstawy. Jordão kupi dwa budynki obok w asnej fabryki. Powsta o tu 10 000 metrów kwadratowych na nowej powierzchni produkcyjnej – najwi ksza inwestycja w historii firmy. By a wa na, aby zrealizowa strategi rozwoju Jordão.



Stworzenie miejsca: dwa budynki fabryki nie wystarcz . Aby móc si dalej rozwija , firma Jordão wybudowa a 10 000 metrów kwadratowych nowej powierzchni produkcyjnej.



Kontrola jako ci: specjalista w dziedzinie technologii ch odniczej sprawdza wydajno ch odzenia za pomoc sond symuluj cych ywno .



W kolejnym kroku Jordão chce wprowadzi do sterowania produkcj oprogramowanie TRUMPF Oseon.

Zainteresowanie dostosowanymi do potrzeb urz dzeniami ch odniczymi ro nie. „W ostatnim czasie na znaczeniu zyska przede wszystkim handel detaliczny ywno ci“, mówi Lobo. W dalszym ci gu dla Jordão wa ni s klienci z bran y gastronomicznej, tj. z hoteli, restauracji i kawiarni. Obecnie przedsi biorstwo musi by w stanie wyposa a tak e mniejsze

supermarkety.

TRUMPF wspiera kurs rozwojowy Jordão. Jako wiod□cy dostawca i wiod□cy u□ytkownik usieciowionej produkcji, firma technologiczna ma wszystko, czego potrzebuje, aby pomóc portugalskiej firmie osi□gn□□ nowy skok wydajno□ci dzi□ki automatyzacji. Pracownik dystrybucji TRUMPF Carlos Silva podsumowuje: „Jordão zauwa□y□, □e mo□emy rozwi□za□ problemy".



SABRINA SCHILLING

TRUMPF GROUP COMMUNICATIONS