RAMONA HÖNL

Viral em Las Vegas – um processador de chapas vira uma estrela das redes sociais

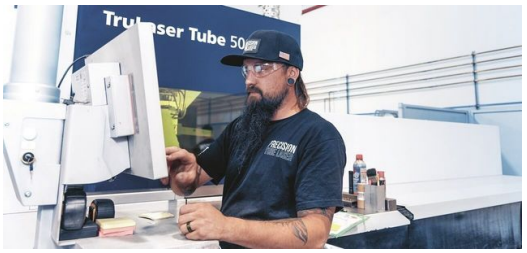
Piloto de corrida, proprietário de uma locadora de automóveis, agora CEO de uma oficina e influenciador de rede social – Jordan Yost, de Las Vegas, sabe como colocar as empresas no caminho certo em um curto espaço de tempo. A Precision Tube Laser brilha com prazos de entrega curtos e preços acessíveis. A empresa compartilha regularmente know-how no Instagram e no YouTube. A comunidade internacional de chapas está entusiasmada.

Jordan Yost adora ser empreendedor. "O processamento do metal me fascinou durante toda a minha vida. Quando vendi minha locadora de veículos, essa paixão voltou a ser perceptível", afirma o fundador, de 40 anos. Ele levou dois anos, explorou o setor e seus processos de trabalho, procurou abordagens para melhorias e analisou o potencial do negócio. No final, o fator decisivo foi a oficina de processamento de um amigo em Las Vegas, que produz peças para estandes de feiras. Lá, Jordan pôde olhar os bastidores e ganhar muita experiência prática até que sua decisão fosse tomada: junto com seu pai Barry, ele fundou a Precision Tube Laser (PTL) em 2018 - uma prestadora de serviços para processamento de metal.

De zero a cem

A estratégia de negócios foi totalmente inovadora: prazo de entrega de três a cinco dias, sem quantidades mínimas, preços atrativos. A forma como Jordan Yost posicionou a empresa desde então e a tornou um endereço reconhecido nacionalmente para processamento de chapas merece reconhecimento. "As pequenas empresas da indústria transformadora têm dificuldade em encontrar oficinas de processamento que respondam às suas necessidades. "Nossa empresa apoia pequenas empresas em seus negócios diários com peças de chapa de alta qualidade para que possam se concentrar em sua competência principal", afirma Jordan, explicando seu modelo de negócios. Para tornar realidade a visão de solução sob demanda, a PTL necessita de um alto nível de automação e dos melhores equipamentos técnicos disponíveis no mercado. As instalações de produção na South Pearl Street, em Las Vegas, funcionam quase exclusivamente com máquinas-ferramentas da TRUMPF: TruLaser Tube 5000 fiber, TruLaser 1040 fiber, TruBend 5170 com ToolMaster. Eles cortam e dobram metal para fabricantes de ar condicionado, construtores de estandes de exposição, fornecedores automotivos e muitos outros usuários.

Grande família: Jordan Yost (centro) fundou a Precision Tube Laser em 2018 com seu pai Barry (à direita). À esquerda da foto, o gerente de operações Justin Wray.



Referência: Com tempos de produção extremamente rápidos, a PTL se destaca de muitas oficinas de processamento nos EUA.

55.000 seguidores no Instagram

O software TRUMPF ajuda a configurar máquinas rapidamente para diferentes componentes e a controlar a produção de forma confiável. "Adoramos tecnologia e investimos continuamente na digitalização da nossa empresa", afirma Jordan. Em março de 2023, um TruLaser Center 7030 foi adicionado – uma "virada de jogo", como se diz na PTL. "Integrar a nova máquina aos nossos processos de trabalho leva tempo", afirma o fundador. Mas, no final, isso dá à oficina e processamento uma vantagem sobre os concorrentes. "No futuro, seremos capazes de produzir automaticamente 24 horas por dia com uma equipe de 25 pessoas." A Precision Tube Laser focou em marketing digital desde o início, usando o Instagram e o YouTube para construir uma comunidade forte e trocar ideias com eles. Os vídeos e as postagens transmitem puro conhecimento especializado. É sempre uma questão de design ideal de peças. O design deve ficar ótimo, é claro. Mas a PTL deve ser capaz de transferir a geometria para suas máquinas individualmente. "Analisamos os planos de construção em diálogo até podermos processar o metal", explica Jordan. Isso fortaleceu a confiança dos clientes de que eles tinham o melhor parceiro possível ao seu lado com a Precision Tube Laser.

Trabalho em equipe: A força de trabalho da Precision parece uma grande família onde todos cuidam uns dos outros.

Uma questão de atitude: O mais importante para trabalhar na PTL é o comprometimento e a vontade de aprender algo novo todos os dias.

A indústria age mais digitalmente

"Na fase inicial ficamos várias vezes contra a parede. Houve altos e baixos, tivemos que cerrar os dentes", disse o fundador. "Mas conseguimos ocupar um nicho lucrativo, melhorar e crescer ano após ano." Hoje, recebemos entre 200 e 300 consultas por e-mail todos os dias. Isso resulta em 30 a 50 pedidos, cujo volume varia de itens únicos a lotes com várias dezenas de milhares de peças. As vendas anuais estão estáveis □□na casa dos milhões. Menos de cinco por cento dos pedidos vêm da região de Las Vegas. O restante vai para compradores de todo o país, em todos os estados dos EUA. A procura na costa leste, em particular, está crescendo rapidamente. Yost: "No início de 2023, nossa base de clientes ainda era de cerca de 1.200 empresas. Agora são mais de 1.500, 95 por cento dos quais trabalham regularmente com a PTL." Isto mostra que a indústria está mudando e se tornando mais digital e tecnicamente aberta. "É uma sensação ótima contribuir para isso."

Jordan Yost deseja manter seu foco empreendedor e continuar a levar a PTL adiante. O volume de pedidos justificaria a duplicação da equipe, mas a estrutura de pessoal deve permanecer enxuta. Graças a um nível crescente de automação, a

Precision Tube Laser certamente pode dar um passo adiante. Mas não haverá crescimento só pelo crescimento. “Nos sentimos como uma grande família em que todos cuidam para que os outros estejam bem. Deve continuar assim”, diz Jordan – com um sorriso no rosto.

RAMONA HÖNL

PORTA-VOZ DE MÁQUINAS-FERRAMENTAS