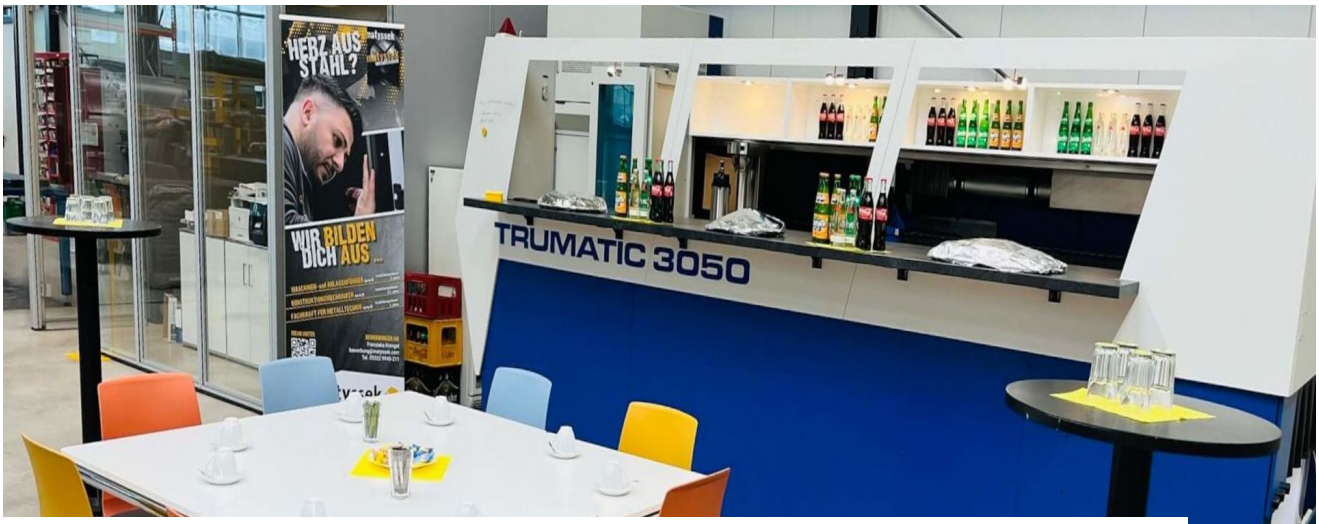


RAMONA HÖNL

TRUMPF Smart Factory Consulting: Happy Hour vo firme Matyssek Metalltechnik

Dcérsku firmu TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH zákazníci kontaktujú, ke sa chcú zlepši v oblasti digitalizácie. Aj vo firme Matyssek Metalltechnik potrebujú poradenstvo – a špecialisti z Ditzingenu sa nesta ia udova.

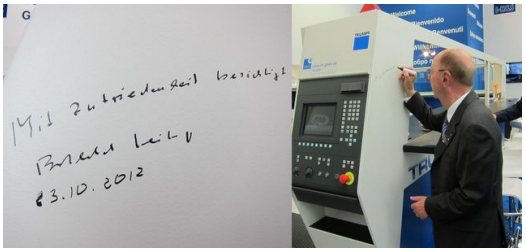
Ferdinand Baaij bol ohromený ažkým nákladom. Ke bol riadiaci konzultant spolonosti TRUMPF na návšteve u svojho zákazníka, firmy Matyssek Metalltechnik v Stadtoldendorfe pri Hannoveri, doru ili tam bar. Nebol to len tak nejaký bar: Bolo to prerobené laserové obrábacie zariadenie tradi ného výrobcu z Ditzingenu. Podpísal ho osobne sám Berthold Leibinger, dlhoro ný a medzitým zosnulý šéf firmy TRUMPF: Na skrini stroja je iernou fixkou napísané „Úspešne skontrolované" a pod tým je uvedený dátum 23.10.2012.

Dirk Matyssek, riadiaci spoloník firmy s rovnakým menom, špecialistu na skrine strojov, vydražil bar minulú jese cez online platformu Ebay. Hovorí sa tomu „spontánna inšpirácia", vraví šéf spolonosti. „Bol som jediný záujemca". Dôvod našiel pod tým, napísaný malými písmenkami: Bar je mimoriadne ve ký a váži impozantných sedem ton. „Mali sme v montážnej hale ve a miesta", vraví Dirk Matyssek, ktorý sa - otvorene povedané - považuje za fanúšika Bertholda Leibingera. Bar, ktorý kedysi slúžil na ve trhoch obchodníkovi s použitými strojmi, bude v budúcnosti miestom stretnutí zamestnancov a zákazníkov firmy Matyssek Metalltechnik.

Technologicky je vždy nejaký potenciál

To, že Ferdinand Baaij zažil doru enie tohoto baru, je len náhoda. No to, že bol tam, náhoda nebola. F. Baaij je poradca v dcérskej firme TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH. „Vytvárame so zákazníkmi firmy TRUMPF projekty, aby sme vytvorili ešte vyššiu efektivitu", vysvet uje pán Baaij. Je to napríklad plánovanie závodu alebo digitalizácia. Aj ke je nemecký priemysel celkovo technologicky „dobre vybavený", ako vraví pán Baaij, napriek tomu je v každej spolonosti skrytý alší

potenciál. V neposlednom rade to súvisí s technologickým vývojom. Pán Baaij vie, že digitalizácia sa oplatí. Investícia by sa zvy□ajne vrátila po menej ako jednom roku. V evidencii ditzingenského podniku, ktorý pôsobí ako nezávislá s.r.o. približne dva roky, je evidovaných 250 zákazníkov. Medzi nimi sú aj koncerny, ktoré majú vyšší obrat ako koncern TRUMPF, vraví pán Baaij. Vä□šinou sú tam ale stredne ve□ké podniky s 50 až 100 zamestnancami.



Berthold Leibinger, dlhoro□ný a medzitým zosnulý šéf firmy TRUMPF, osobne sám podpísal prerobené laserové obrábacie zariadenie.



□ažký náklad: Sedem ton vážiaci bar pri príchode do montážnej haly firmy Matyssek Metalltechnik.



Bar bude v budúcnosti miestom stretnutí vo firme Matyssek Metalltechnik: Eike Rodenberg, vedúci prevádzky vo firme Matyssek Metalltechnik; Dirk Matyssek, riadite□ Matyssek Metalltechnik a Ferdinand Baaij, poradca v dcérskej firme TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH (z□ava doprava).

Matyssek stavil na kvalitu a dodržiavanie termínov

Tak, ako firma Matyssek Metalltechnik, ktorá zamestnáva 80 zamestnancov. Starý otec Dirka Matysseka kedysi založil firmu ako diel□u na opravu po□nohospodárskych strojov v Stadtoldendorfe, štrukturálne slabom regióne v južnom Dolnom Sasku. Dirk Matyssek je 26 rokov riadiacim spolo□níkom firmy. Skrine strojov sú konštruované a vyrábané najmä pre známych výrobcov obrábacích a meracích strojov, ale napríklad aj pre baliace stroje a systémy na výrobu stla□eného vzduchu.

Produkty sú postupom rokov □oraz zložitejšie a kvalitnejšie, vysvet□uje Dirk Matyssek. Vidno to na □íslach: Zatia□ □o v roku 2008 spracovávali na dvoch strojoch 3000 ton tenkého plechu, momentálne vravíme o takmer 1500 tonách na troch strojoch. Sú□asne sa zdvojnásobilo osadenstvo firmy. Na zozname požiadaviek zákazníkov firmy Matyssek sú na prvom mieste kvalita a dodržiavanie termínov, vysvet□uje šéf firmy: „Dodávame priamo do výroby a preto musíme presne dodržiava□ dohodnuté termíny, inak má náš zákazník ozaj vážny problém".

Výzva: Dodržiavanie termínov má najvyššiu prioritu, no aj logistika vnútri našej vlastnej výroby musí by□ tip top - inak "strácame peniaze", vraví pán Matyssek. Skrine strojov vyrábané v najmenších sériách sa skladajú aj z 500 plechových dielcov, k tomu patria ešte okienka, kovania, tesnenia a skrutky, vraví šéf firmy. Každý jeden plech musí by□ v správnom □ase na správnom mieste. Zatia□ □o oddelenie ohýbania plechu sa zaoberá optimalizáciou osadzovania nástrojov, zvarov□a potrebuje kompletné konštruk□né skupiny.

Na prieskum posta□ovali tri dni

Toto je téma pre TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH. Dvaja poradcovia po□as troch dní skúmali procesy vo firme Matyssek. Výsledok: Vy□aženie používaných strojov je možné vylepši□, □ím sa zvýši produktivita. Prinajmenšom rovnako

dôležité: Aj procesy je potrebné zas a znova analyzova□ a optimalizova□. A to neplatí len v rámci niektorého oddelenia, ale aj medzi všetkými oddeleniami, vysvet□uje pán Matyssek. Na všetky tieto problémy jestvujú digitálne riešenia.

> **Vytvárame so zákazníkmi firmy TRUMPF projekty, aby sme vytvorili ešte vyššiu efektivitu.**
>
> Ferdinand Baaij, poradca v dcérskej firme TRUMPF Smart Factory Consulting GmbH

Výzva pre staršie stroje

Dirk Matyssek to vidí. Ke□že je jeho firma malá a dodržiavanie termínov je dôležité, sú aj také stroje, ktoré sa používajú zriedkavejšie – to stojí produktivitu, no predlžuje sa životnos□ stroja. Staršie stroje sú nie vždy kompatibilné s digitálnymi riešeniami. „Nevyhadzujem moje stroje zakaždým, ke□ chcem zavies□ nový softvér", vraví Dirk Matyssek. To ani nemusí, ubezpe□uje pán Baaij. Pretože aj stroje, ktoré nie sú vybavené potrebným rozhraním,e možné zapoji□ do digitalizovaného procesu. Niektoré □innosti je potrebné – tak ako doteraz – vykonáva□ manuálne. Platí to vlastne pre všetky staršie stroje, rovnako ako pre zariadenia iných výrobcov.

Poradcovia TRUMPF diskutujú na Vašej úrovni

Niekedy to je dokonca výhodou v procese optimalizácie. Pretože stroj □asto vôbec nie je prekážkou, vraví pán Baaij. Jednoducho povedané, stroj tým musí □aka□ na □loveka, ktorý ho nastavením pripraví pre novú zákazku, alebo musí □aka□ na dodávku materiálu, ktorý má obrába□.

Takéto problémy nie sú novinkou pre poradcov TRUMPF, ktorí majú mnoho skúseností v oblasti obrábania plechu. Dirk Matyssek to oce□uje. S nimi sa dá diskutova□ na rovnakej úrovni. „Hovoríme rovnakým jazykom", vraví aj pán Baaij. Tým sa odlišuje dcéra firmy TRUMPF od iných poradenských firiem. Teraz je na □ahu pán Matyssek; zákazka bude udelená v nasledujúcich mesiacoch. Po□as diskusných kôl, ktoré ešte budú nasledova□, by mohol bar v montážnej hale v Stadtoldendorf zohráva□ dôležitú úlohu.



RAMONA HÖNL

HOVORKY□A PRE OBRÁBACIE STROJE