

Produktiv i alla lägen

2018 förverkligade Denis Lozusic sin dröm om att bli egenföretagare, tog över en gammal jobbbutik och grundade DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG. Starten är svår, men Lozusic och hans team kavlar upp ärmarna och gör DELO till ett modernt och framgångsrikt maskinteknikföretag på bara fyra år. Tron på framgång, bra affärspartners, mycket motiverade medarbetare och moderna maskiner har bidragit mycket till framgången. Denis Lozusic investerade målmedvetet i detta trots den initialt svåra ekonomiska situationen. Förutom en TruBend 7050 från TRUMPF finns en TruLaser 1030 i produktionen sedan början av 2022. Redan under testkundsfasen visade det sig att maskinen är perfekt för DELO. "Maskinens höga genomströmning, den perfekta skärkvaliteten och dess tillförlitlighet ökar vår produktivitet. Tack vare anläggningens energieffektivitet sparar vi kostnader. Detta har en positiv effekt på vår priskalkyl och därmed på vår konkurrenskraft", förklarar Denis Lozusic.



DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG

www.DELO-maschinenbau.com

DELO Maschinenbau GmbH & Co. KG grundades 2018 av Denis Lozusic. Företaget är en högspecialiserad leverantör för konstruktion av individuella specialmaskiner och anläggningar. DELO är populärt hos sina kunder på grund av sin höga grad av egen tillverkning, medarbetarnas kunskap som byggts upp genom många års erfarenhet och en stark känsla för rättvisa. Allt detta gör företaget till en pålitlig partner för kunder från brancherna medicin- och miljöteknik, fordons- och textilindustri och många fler.

BRANSCH

Maskintillverknin
g

ANTAL MEDARBETARE

17

UPPSTÄLLNINGSPLATS

Hechingen
(Tyskland)

TRUMPF-PRODUKTER

- TruLaser 1030
- TruBend 7050

TILLÄMPNINGAR

- Laserskärning
- Bockning

Utmaningar

Med för närvarande 17 anställda är DELO inte en av de stora spelarna – men en av de stora vinnarna: På bara fyra år lyckades företagets grundare Denis Lozusic förändra DELO från en gammaldags jobbshop till ett framgångsrikt, ungt och högspecialiserat maskinteknikföretag. Redan från början var hans uttalade mål att bygga upp en modern maskinpark med anläggningar från TRUMPF: "Vi tillverkar ovanliga delar och individuella specialmaskiner. Våra kunder förväntar sig den bästa bearbetningskvaliteten till rimliga priser från oss. För att kunna hänga med i konkurrensen krävs pålitliga maskiner som vi kan arbeta effektivt och produktivt med. Och för mig är det maskinerna från TRUMPF."

När Lozusic investerade i en TruBend 7050 bockmaskin 2020 hade han redan en lasermaskin på sin lista. "Vi hade en gammal maskin i produktionen, men den var inte längre processäker och mycket svår att

använda", förklarar han. "Vid inställning av skärparametrarna var en hög erfarenhet nödvändig för att uppnå respektabla skärresultat." Trots de mycket motiverade och erfarna medarbetarna bromsade detta produktiviteten och hade en negativ effekt på kostnadskalkylen på grund av det stora antalet kasserade detaljer.

Att han fick sin drömlasermaskin från TRUMPF mycket snabbare än väntat ser han därför som ett lyckokast: "Jag erbjöds möjligheten att integrera TruLaser 1030 i min produktion som testkund, trots att vi producerar i en relativt gammal hall med alla problem som det innebär. Dessutom var tidspressen hög under installation och idrifttagandet, eftersom vi inte hade någon alternativ maskin och var tvungna att fortsätta produktionen snabbt."



"Med TruLaser 1030 sparar vi cirka två tredjedelar av våra tidigare energikostnader."

DENIS LOZUSIC

VD FÖR DELO MASCHINENBAU GMBH & CO.
KG



Lösningar

Den kompakta TruLaser 1030 från TRUMPF erbjuder Denis Lozusic allt han behöver. "Den är snabb, ger mycket bra skärresultat, är pålitlig, effektiv och enkel att använda - vad mer kan man önska sig", säger han med ett leende.

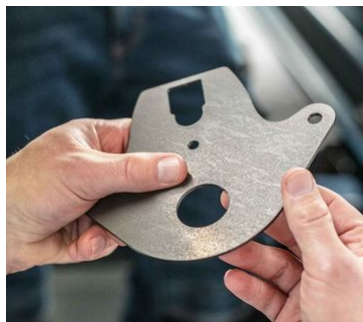
TruLaser 1030 ger ett högt tempo med sin höga skärhastighet. "Jämfört med föregångarmaskiner har vi ökat vår genomströmning avsevärt – och med betydligt mindre kasserade detaljer." Ställtider har också minskat drastiskt jämfört med tidigare. "Den automatiska dysväxlaren sparar oss tid och ökar processsäkerheten i obemannad produktion", förklarar Lozusic och fortsätter. "Optionen CoolLine möjliggör tätare nesting, även med mycket fina konturer. Detta har en positiv effekt på vår produktivitet och gör att vi sparar materialkostnader. Det betyder att vi kan kalkulera helt annorlunda och på så vis har vi redan fått en ny kund." Den låga skärgasförbrukningen för TruLaser 1030 medför också en betydande kostnadsminskning. "Med optionen HighSpeed Eco förbrukar vi upp till 70 procent mindre kväve vid skärning av rostfritt stål i området 3 till 20 millimeter tjocklek", förklarar han entusiastiskt.

Även hos DELO är stigande energipriser ett allvarligt problem. Denis Lozusic är därför särskilt nöjd med effektiviteten hos TruLaser 1030: "Vi har kunnat minska våra energikostnader med två tredjedelar jämfört med föregångarmaskinen", förklarar han. Dessa enorma besparingar gav honom dessutom ett ekonomiskt stöd från BAFA på 40 000 euro. "TRUMPF stöttade mig med effektivitetsberäkningar och skapade jämförelsetabeller med värden från TruLaser 1030 och den gamla anläggningen baserat på återkommande delar. Det hjälpte mig mycket med ansökningen, säger Lozusic.

Genomförande

Trots tidspress och inte så optimala omgivningsförhållanden gick installationen och idrifttagandet av TruLaser 1030 smidigt. "Vi kunde arbeta produktivt med maskinen praktiskt taget från första början", säger Lozusic. Anläggningens enkla, intuitiva funktion och de många redan lagrade skärparametrarna bidrar också till detta. "Mina lärlingar gillar framför allt Touchpoints användarsnittställe. Det påminner om en telefon eller surfplatta. Det gör deras arbete ännu roligare", säger Lozusic glatt.

Han har nu tagit över TruLaser 1030 permanent. Ett bra beslut, tycker han: "Kvaliteten på maskinen och servicen från TRUMPF är helt enkelt toppen. Den tekniska supporten och råden från min kontaktperson är jättebra och jag känner också att jag är i goda händer hos experterna på TRUMPF Bank när det gäller finansieringen av mina maskiner. De har hittat en skräddarsydd finansieringsmodell för mitt unga företag som ger mig tillräckligt mycket utrymme."



Framtidsutsikter

Det går bra för DELO. Därför är det dags att växa. Med en 2 000 kvadratmeter stor produktionshall i Hechingen har Lozusic mer än fördubblat sin produktionsyta. Det gör det möjligt att växa ännu mer. "Trots den svåra ekonomiska situationen används TruLaser 1030 redan frekvent. Och den har även hjälpt oss att vinna nya kunder. Därför kommer vi eventuellt att införa ett andra skikt", förklarar Lozusic. Och inte bara det: "Jag vill komplettera och utöka vår laserkompetens med lasersvetsning", säger han. Han har en TruLaser Cell 3000 eller en TruArc Weld 1000 i sikte.

På lång sikt vill han öka sin försäljning med tio procent. Han tycker det är ett realistiskt mål: "Med våra lojala kunder, goda partners som TRUMPF och med mina fantastiska medarbetare klarar vi det."

