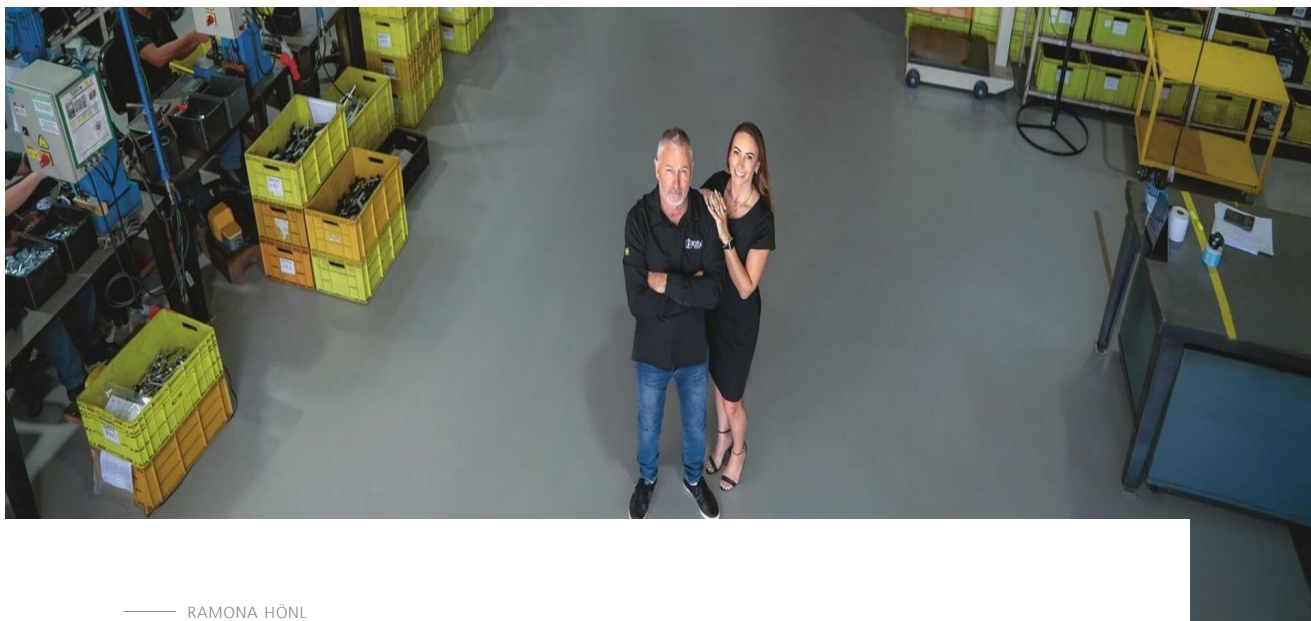




— RAMONA HÖNL

Från arbetslöshet till marknadsledare: Klämmor för hela världen

Juarez Santinis framgångsberättelse började med en chock. År 2004 förlorade familjefadern från Caxias do Sul, Brasilien, sitt jobb som försäljningschef. Men Santini är inte den som ger upp när det är kris. Han är en handlingskraftig man som tar sitt öde i egna händer. Santini satsar allt på ett enda projekt, grundar företaget Kifix och gör det till Brasiliens marknadsledare för spännklämmor. Han kallar sina två laserskärmaskiner från TRUMPF för "företagets hjärta".

— En förfrågan som öppnar dörrar

Caxias do Sul är en pulserande industriregion med drygt 500 000 invånare i södra Brasilien. Det är cirka 170 kilometer till Atlanten och cirka 550 till gränsen mot Uruguay. Alla som arbetar med svetsning i Brasilien och vill spänna fast arbetsstycken på ett säkert sätt känner till den här platsen. Caxias do Sul är Santinis hemstad; det var där han grundade Kifix, den ledande tillverkaren av spännklämmor. Hans viktigaste inspirationskälla var slumpen. När han blev arbetslös började Santini sälja verktyg som egenföretagare. En dag frågade en kund efter en speciell spännklämma. För Santini var klämmor något nytt. Ändå satte han igång direkt, lät konstruera klämman och tillverka den i en verkstad. Kunden var imponerad. Det var Santini också. För många företag inom plåtbearbetning skulle det innebära en stor fördel att kunna spänna fast sina komponenter i exakt passande klämmor under svetsning. Så uppstod idén till Kifix och klämmorna: hans företag skulle erbjuda rätt modell för varje svetsapplikation – stora, små, tunga, lätta, kantiga och runda klämmor – och därmed stödja företag i alla deras professionella svetsarbeten.





<p>Företaget som ägs av Juarez Santini och hans dotter Caroline tillverkar cirka 30 000 klämmor per månad.</p>



<p>Modern tillverkning: Förpackningen av klämmorna är automatiserad. Tillverkningen sker med laserteknik från TRUMPF.</p>

Spännklämmor i 1 500 varianter

Idag tillverkar Kifix cirka 1 500 produkter fördelade på 1 500 kvadratmeter med modern laserteknik från TRUMPF. Kärnsegmentet består av spännklämmor i mer än 1 000 varianter. "Vi tillverkar cirka 30 000 klämmor per månad; vår marknadsandel i Brasilien är cirka 80 procent. "Vi växer internationellt och levererar till över 50 länder – inklusive Uruguay, Chile och Mexiko, samt marknader i Europa och USA", förklarar Felipe Gobbi, som ansvarar för internationell försäljning på Kifix.

TRUMPF laserskärmaskiner spelar en nyckelroll i Kifix framgång. År 2012 köpte Santini en TruLaser 1030 som då var utrustad med en CO₂-laser. Med den tog Kifix ett avgörande steg framåt. Därefter behövde han inte längre köpa stansad plåt från leverantörer utan kunde tillverka allt själv. "Med den mycket precisa laserteknologin från TRUMPF har vi kunnat göra framsteg vad gäller kvalitet, produktmångfald och prestanda. Finishen på delarna var omedelbart betydligt bättre. "Dessutom har vi varit oberoende av leverantörer sedan dess", säger Santini.

Kraftpaket av precisionskomponenter

"Vi har de starkaste klämmorna på marknaden", betonar försäljningschefen Gobbi. Klämkraften med vilken den starkaste Kifix-klämman trycker mot ett arbetsstycke uppgår till upp till 40 000 newton. När toppmodellen greppar tag är det som om en asiatisk elefant balanserar på arbetsstycket med en av sina fötter. "En viktig punkt är hålen i plåtarna. Det var bara laserskärmaskinerna från TRUMPF som levererade den precision som krävdes för att säkerställa att de rörliga delarna passade exakt och gjorde det möjligt för oss att generera dessa höga krafter", förklarar Gobbi.



Utan TRUMPF skulle vi inte vara där vi är idag.

Juarez Santini, grundare och VD för Kifix

Dubbel produktivitet: beställning på morgonen, leverans på kvällen

2021 och 2023 bytte Kifix ut sin CO₂-maskin mot två [TruLaser 1030 fiber](https://www.trumpf.com/sv_SE/newsroom/beraetelser/raan-arbetsloeshet-till-marknadsledare-klammor-foer-hela-vaerlden/). Denna maskinmodell är idealisk för sådana tillverkningar som de från Kifix, som producerar många små delar. Med de moderna fastkroppslasrarna är denna maskingeneration särskilt lättskött och mycket energieffektiv. För Kifix räknas dock även snabba arbetscykler. Snabbspännklämmor är en bransch med högt tempo. Många kunder beställer på morgonen och vill helst få varorna samma dag.

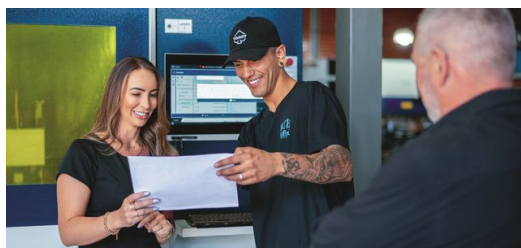


Laserteknik gör särskilda önskemål kostnadseffektiva

Maskinerna från TRUMPF har gett Kifix ytterligare ett unikt försäljningsargument. "Vi är den enda tillverkaren av spännklämmor i Brasilien som använder laserskärmaskiner", säger Santini stolt. Denna fördel säkerställer större flexibilitet. Att justera en plattform eller ändra dimensioner kan göras snabbt och utan verktygsbyten med en laserskärmaskin. "Om en kund vill ha en specifik klämmmodell kan vi leverera inom tio dagar. Vi är oberoende av minsta orderkvantiteter och arbetar kostnadseffektivt även med små produktionsserier", förklarar företagets ägare.

TRUMPF-maskiner som företagets hjärta

För Santini var det alltid självklart vilken tillverkare han skulle köpa sina laserskärmaskiner från. Det tyska högteknologiska företagets precision, tillförlitlighet och produktivitet övertygade företagaren från första början. "Våra TRUMPF-maskiner är Kifix hjärta. Utan dem skulle vi inte vara där vi är idag", säger Santini. När det gäller priset och kvaliteten på delarna skulle företaget så småningom ha upphört att vara konkurrenskraftigt, enligt Kifix chef. Idag är det tvärtom: den som vill hålla jämna steg i branschen för spännklämmor måste mäta sig med Kifix.



<p>Bra planering är det viktigaste: Kifix kan leverera specialtillverkade klämmor inom endast tio dagar. Tack vare laserbaserad tillverkningsteknik är även små produktionsserier kostnadseffektiva.</p>



<p>Fokus på kvalitet: Far och dotter värdesätter noggrant tillverkade komponenter. Kifix bygger trots allt de starkaste klämmorna på marknaden.</p>



<p>Caroline Santini representerar nästa generation i Kifix företagsledning.</p>

Framgångsberättelsen fortsätter

Efter 22 år som chef för Kifix avser Juarez Santini att gradvis dra sig tillbaka från företagets ledning. Nästa generation står vid hans sida – hans dotter Caroline. Redan som tonåring hjälpte hon till efter skolan. Idag är hon VD och tar allt större ansvar. I samarbetet med TRUMPF värdesätter hon särskilt servicen. "TRUMPFs stöd är förstklassigt. Med varje maskin vi har köpt har teamet tagit sig tid att konfigurera allt exakt efter våra behov", betonar hon. Genom att bli en del av ledningsgruppen fortsätter Caroline sin fars framgångsberättelse. Framför allt visar hon hur långt man kan nå när passion, mod och precision förenas.





RAMONA HÖNL

TALESPERSON VERKTYGSMASKINER

