

RAMONA HÖNL

Vegas'ta viral – Sac işleme uzmanının sosyal medya yıldızına dönüşümü

Yarı□ pilotu, araç kiralama □irketi sahibi, ve □imdi de bir Job Shop CEO'su olarak sosyal medya fenomeni: Las Vegas'tan Jordan Yost, □irketlere nasıl kısa sürede hız kazandırabilece□ini iyi biliyor. Precision Tube Laser, hem kısa teslimat süreleri hem de uygun fiyatlarıyla kendini belli ediyor. □irket, uzmanlık bilgilerini düzenli olarak Instagram ve YouTube'da payla□ıyor. Uluslararası sac i□leme toplulu□unun tepkileri son derece olumlu.

Jordan Yost girişimci ruhunu seviyor. "Metal işleme hayatım boyunca beni büyüleyen bir şey oldu. Araç kiralama işimi sattıktan sonra bu tutkum tekrar ortaya çıktı", 40 yaşındaki şirket kurucusu böyle ifade ediyor. İki yıl boyunca sektörü ve iş süreçlerini keşfetti, iyileştirme yaklaşımlarını araştırdı ve mevcut iş potansiyelini analiz etti. Las Vegas'ta fuar standlarına yönelik parçalar üreten bir arkadaşına ait Job Shop, son kararı için ona ilham kaynağı oldu. Jordan, burada işin sahne arkasını inceleyerek bir karara varana kadar farklı pratik deneyimler edinme şansı buldu: 2018'te ise babası Barry ile birlikte metal işleme alanına yönelik Precision Tube Laser (PTL) şirketini kurdu.

Sıfırdan yüze

Girişimcilik stratejisi tepeden tırnağa yenilikçi bir anlayışa sahipti: Üç ila beş günlük teslimat süreleri, minimum miktar kısıtlaması olmadan çekici fiyatlar... Jordan Yost'un o günlerden bu yana şirketi konumlandırma ve sac işleme alanında ulusal çapta tanınmış bir lokasyona dönüştürme biçimi takdir edilmeyi hak ediyor. "İmalat sektöründeki küçük şirketler, gereksinimlerini karşılayacak Job Shop çözümleri bulmakta zorlanıyor. Şirketimiz, küçük ölçekli şirketlere günlük iş akışında yüksek kaliteli sac parçalarla destek sağlayarak kendi temel yetkinlik alanlarına odaklanma fırsatı tanıyor", Jordan iş modelini böyle açıklıyor. On Demand çözüm vizyonunu hayata geçirebilmek için PTL, yüksek derecede otomasyona ve pazardaki en iyi teknik ekipmana ihtiyaç duyuyordu. Las Vegas'taki South Pearl Street'te bulunan üretim salonları neredeyse yalnızca TRUMPF takım tezgahları içeriyor: TruLaser Tube 5000 fiber, TruLaser 1040 fiber ve ToolMaster ile birlikte TruBend 5170. Sac parçaların klima sistemi üreticileri, stand üreticileri, otomotiv tedarikçileri ve diğer birçok kullanıcı için kesimini ve bükümünü sağlıyorlar.



Büyük aile: Jordan Yost (ortada), Precision Tube Laser'i 2018'de babası Barry (sağda) ile birlikte kurmuş. Fabrika Müdürü Justin Wray fotoğrafta solda yer alıyor.



Bir performans ölçütü: Son derece hızlı üretim süreleriyle PTL, ABD'deki birçok Job Shop arasında öne çıkıyor.

Instagram'da 55.000 takipçi

TRUMPF yazılımı, makinelerin farklı komponentler için hızlıca ayarlanmasına ve üretimin güvenilir bir şekilde kontrol edilmesine yardımcı oluyor. Jordan'ın sözleriyle: "Teknolojiyi seviyoruz ve şirketimizin daha da dijitalleşmesi için sürekli olarak yatırım yapıyoruz". 2023 Mart itibariyle, bu sürece PTL'nin ifadesiyle bir "oyun değiştirici" olarak bir TruLaser Center 7030 dahil edilmiş. Şirketin kurucusu, "Yeni bir makinenin iş süreçlerimize entegrasyonu zaman alabiliyor" diyor. Ancak son noktada bu adım, Job Shop'a rakiplerine karşı avantaj getiriyor. "Gelecekte, 25 kişilik bir ekiple 24 saat boyunca otomatik bir şekilde üretim yapabileceğiz." Precision Tube Laser, güçlü bir topluluk oluşturmak ve bu toplulukla etkileşime geçmek amacıyla Instagram ve YouTube'dan faydalanarak daha ilk adımdan itibaren dijital pazarlamaya odaklanmış. Videolar ve gönderiler, katıksız uzmanlık bilgileri sunuyor. Her defasında parça tasarımının optimize edilmesine odaklanılıyor. Tasarımın elbette ki harika görünmesi gerekli. Ancak PTL'nin geometriyi makinelerine bire bir aktarabilmesi de bir zorunluluk. Jordan bu süreci, "Metali işleyebilecek noktaya gelene kadar tasarım planlarını karşılıklı diyalog halinde inceliyoruz," sözleriyle açıklıyor. Bu anlayış da, müşterilerin tercih edebilecekleri en iyi iş ortağının Precision Tube Laser olduğuna yönelik güvenlerini güçlendiriyor.



Ekip ruhu: Precision personeli, kendini herkesin birbirini kolladığı büyük bir aile gibi hissediyor.



Bu bir zihniyet meselesi: Bağlılık ve her gün yeni bir şeyler öğrenme isteği, PTL'de iş için en önemli unsurları oluşturuyor.

Sektör daha dijital çalı□ıyor

"Başlangıç safhalarında birkaç kez kendimizi köşeye sıkışmış hissettik. İnişler ve çıkışlar oldu; dişimizi sıkmamız gerekti", şirket kurucusu böyle vurguluyor. "Bununla birlikte, her yıl gelişip büyüyerek karlı bir yer edinmeyi başardık." Bugün itibariyle günlük olarak e-posta yoluyla 200 ila 300 arasında talep alınıyor. Bu da 30 ila 50 iş emriyle sonuçlanıyor; hacimler ise tek adetli ürünlerden onbinlerce parçalık partilere kadar değişiyor. Yıllık satış hacmi, milyonlarla ifade ediliyor. Gelen siparişlerin yüzde beşinden daha azı Las Vegas bölgesi kaynaklı. Geri kalanını ülke genelinde, ABD'nin tüm eyaletlerinden müşteriler oluşturuyor. Özellikle doğu yakasında ciddi bir talep artışı söz konusu. Yost'un sözleriyle: "Müşteri tabanımız 2023'ün başında hala 1.200 şirket civarındaydı. Geçen zaman içinde bu sayı 1.500'ü aştı ve bunların yüzde 95'i de PTL ile düzenli olarak çalışıyor." Bu durum, sektör bir değişim yaşadığını ve teknik bakımdan daha açık fikirli ve dijital bir hal aldığını gösteriyor. "Bu sürece katkıda bulunabilmek gerçekten harika bir duygu."

Jordan Yost girişimci odağını korumayı ve PTL'yi daha da yukarılara taşımayı amaçlıyor. Sipariş hacmi her ne kadar iş gücünün

ikiye katlanmasını makul kılacak olsa da, personel yapısının yalın tutulması isteniyor. Yükselen otomasyon derecesi de Precision Tube Laser'ın çok daha iyisini başarabilmesini mümkün kılıyor. Öte yandan, sırf büyüme olsun diye büyümek de doğru bir seçim değil. "Kendimizi herkesin birbirini kolladığı büyük bir aile gibi hissediyoruz. Bu böyle kalmalı", Jordan sözlerini yüzünde bir gülümsemeyle böyle bitiriyor.



RAMONA HÖNL

TAKIM TEZGAHLARI SÖZCÜSÜ