

RAMONA HÖNL

Yapay zeka yükselişinden sac işleme sektörü nasıl pay alıyor – TRUMPF ve ZIEHL-ABEGG ile röportaj

Yapay zekadaki hızlı yükseli□, Alman sanayisinin önünde de yeni büyüme alanları açıyor. Fan üreticisi ZIEHL-ABEGG'in CEO'su Joachim Ley ile TRUMPF Takım Tezgahları CEO'su Stephan Mayer, veri merkezi pazarındaki bu ivmenin sac i□leme firmaları ve makine üreticileri açısından ne anlama geldi□ini, otomatik sac i□lemenin avantajlarını ve talebin daha ne kadar sürece□ini konu□uyor.

Sayın Mayer, yapay zekadan söz edildi□inde ço□u insanın aklına ilk olarak çipler ve yazılımlar geliyor. Peki bütün bunların sacla ne ilgisi var?

Stephan Mayer: "Veri merkezlerinin büyük bölümü sacdan oluşur. Öncelikle bilgisayarların yer aldığı sunucu rafları var. Bunları havalandırma ve soğutma sistemleri, ardından da elektrik dolapları, trafo merkezleri ve diğer tesisleriyle enerji altyapısı izliyor. TRUMPF gibi bir takım tezgahı üreticisi için burada çok güçlü bir büyüme alanı açılıyor; zira sac işleme firmaları makinelerimizle veri merkezlerine yönelik çok çeşitli parçalar üretiyor ve şu anda talep oldukça yüksek."

Sayın Ley, ZIEHL-ABEGG fan üretiyor. Veri merkezleri bugün □irketiniz açısından nasıl bir öneme sahip?

Joachim Ley: "Kısacası, çok büyük bir öneme sahip. Geleneksel faaliyet alanımız, binaların havalandırılması, iklimlendirilmesi ve soğutulması. Son yıllarda veri merkezlerinin soğutulması hızla büyüyen bir iş koluna dönüştü. Bugün bu iki faaliyet alanının her biri ciromuzun yaklaşık üçte birini oluşturuyor. Önümüzdeki iki yıl içinde veri merkezlerinin en büyük pazar segmentimiz haline geleceğini düşünüyorum. Bu alanda dünyanın bazı bölgelerinde pazar lideriyiz. Bu ivme rakamlarımıza da yansıyor: Geçen yıl yüzde 12 büyüdük, bu yıl ise yaklaşık yüzde 20 büyüme bekliyoruz."



Veri merkezlerinin soğutulmasında ZIEHL-ABEGG fanları sistemin kilit unsurlarından biri.

Bu büyüme üretiminiz bakımından ne anlama geliyor?

Ley: "Kapasitemizi hissedilir derecede artırmamız gerekiyor. Bu amaçla önümüzdeki 24 ayı kapsayan 90 milyon euroluk ek yatırım paketini onayladık. Ancak mesele yalnızca daha fazla makine kurmak değil. Biz asıl olarak otomasyon ve daha yüksek verimlilik sayesinde üretimimizi artırmak istiyoruz. Bu artışın arkasında, yazılımdan otomatik depolama sistemlerine ve makinelerin kendisine kadar uzanan TRUMPF'un uçtan uca çözüm zinciri var."

TRUMPF teknolojisiyle somut olarak hangi parçaları üretiyorsunuz?

Ley: "Almanya'daki tesislerimizde sac bileşenlerimizin büyük bölümünü kendimiz üretiyoruz. Bunlar arasında fanların monte edildiği tutma plakaları ile hava akışının yönlendirilmesinde önemli olan ve 'giriş nozulu' olarak adlandırılan parçalar da yer alıyor. Bizim için belirleyici olan güvenilirlik, esneklik ve iyi servis. Zira müşterilerimiz, talep hızla artsa bile teslimatlarımızı güvenilir biçimde sürdürebilmemizi bekliyor."

» **Önümüzdeki iki yıl içinde veri merkezlerinin en büyük pazar segmentimiz haline gelece□ini dü□ünüyorum.**

Joachim Ley, Ziehl-Abegg'in CEO'su

Sayın Mayer, bu tür komponentler için hangi makineler gerekiyor?

Mayer: "Veri merkezlerinde çoğu zaman ince sacdan üretilen, geniş yüzeyli büyük komponentlerle karşılaşıyoruz. Bunlar için özellikle zımbalama makineleri ile kombine zımbalama/lazer kesme makineleri uygun. Bu makineler sacı kesmekle kalmıyor; örneğin hava deliklerini şekillendirebiliyor veya vida dişi açabiliyor. Böylece sonraki çalışma adımlarının bir bölümü tamamen ortadan kalkıyor. Buna, büyük sacları otomatik ve yüksek hassasiyetle büken panel bükme makineleri de ekleniyor. Bugün bu proseslerin tamamını birbiriyle bağlantılı hale getirebiliyoruz. Sonuçta ham sacdan bükümü tamamlanmış komponente kadar uzanan üretim zinciri neredeyse tamamen otomatik işliyor."

Otomasyon özellikle yüksek üretim adetlerinde avantaj sa□lıyor. Ancak ZIEHL-ABEGG çok farklı mü□teri gruplarına hizmet veriyor. Peki bu ikisini nasıl bir araya getiriyorsunuz?

Ley: "TRUMPF çözümlerinin en güçlü yanlarından biri tam da burada ortaya çıkıyor. Bir veri merkezi müşterisinin örneğin 2.000 adet aynı fana ihtiyacı olabilir. Bir ısıtma ve havalandırma firması ise belki yalnızca üç ya da beş adet sipariş eder. Bizim her iki siparişi de mümkün olduğunca ekonomik biçimde üretebilmemiz gerekiyor. Bunun için farklı komponentlere fazla

donatım zahmeti olmadan uyarlanabilen sistemlere ihtiyacımız var. Birkaç yıl önce Chicago'daki TRUMPF Smart Factory'yi ziyaret ettiğimde beni en çok etkileyen, yazılım ile makinelerin üretim planlamasından program oluşturmaya, depo yönetiminden malzemenin en verimli kullanımına kadar ne denli kusursuz bir uyum içinde çalıştığıydı."

Mayer: "Eskiden otomasyon daha çok, otomotiv sektöründe olduğu gibi yıllarca aynı parçaların üretildiği ortamlara uygundu. Buna karşılık gün içinde farklı komponentler arasında defalarca geçiş yapmak gerektiğinde otomasyon çok daha zor bir meseleye dönüşüyor. Biz de tam olarak bu noktaya yoğunlaşıyoruz. Yazılım geliştirmeye her yıl yaklaşık 40 milyon euro yatırım yapıyoruz. Hedefimiz, yeni komponentleri mümkün olduğunca az programlama ve ayar zahmetiyle üretime alabilmek. Bu sayede küçük adetler de ekonomik biçimde üretilebiliyor."



Stephan Mayer: "Sac işleme firmaları makinelerimizle veri merkezlerine yönelik parçalar üretiyor. Üstelik talep şu anda son derece yüksek."

Sayın Ley, veri merkezlerine yönelik talep □u sıralar çok hızlı bir artı□ halinde. Bir yapay zeka balonu olu□ması ve sanayinin sonunda kapasite fazlasıyla ba□ ba□a kalması riski yok mu?

Ley: "Bu soru bizi de ciddi biçimde meşgul ediyor. Her olağanüstü büyüme döngüsü bir gün sona erer ve çoğu zaman geride kapasite fazlası bırakır. Asıl mesele bunun ne zaman olacağı. İyimserler büyümenin hız keseceğini, ancak uzun süre devam edeceğini düşünüyor. Daha temkinli tahminler ise iki ila dört yıllık bir dönem öngörüyor. Biz bu ivmenin en az üç yıl daha süreceği hesabıyla hareket ediyoruz. Aksi halde yatırım hesabımız zaten tutmazdı. Açıklanan yatırımların önemli bir bölümünün gerçekten hayata geçiriliyor olması da bu beklentiyi destekliyor. Yine de tek bir pazara bağımlı kalmamak için faaliyet alanlarımızı çeşitlendirmeye özen gösteriyoruz."

Mayer: "Ben de geleceğe bir hayli iyimser bakıyorum. Veri merkezleri kurmak, altyapı ve enerji tedarikine devasa yatırımlar gerektiriyor. Elbette siyasi kararlar veya başka beklenmedik gelişmeler pazarın yönünü değiştirebilir. Ancak yapay zekanın görüntü işleme veya robotik gibi pek çok kullanım alanında daha yolun başındayız. Bu nedenle bu gelişmenin bize daha uzun yıllar eşlik edeceğine inanıyorum."

Almanya, bu katma de□erin olabildi□ince büyük bölümünü kendi sınırları içinde yaratmak için ne yapmalı?

Ley: "Güçlü yanlarımızı hafife almamalıyız. Almanya hala çok güçlü araştırma kurumlarına, üniversitelere ve yenilikçi şirketlere sahip. Elbette yüksek iş gücü maliyetleri, bürokrasi ve nitelikli iş gücü eksikliği gibi sorunların üzerine gitmemiz gerekiyor. Ama bakışımızı daha fazla fırsatlara çevirmeli ve bunları değerlendirmek için birlikte hareket etmeliyiz."

Mayer: "Her şeyden önce inovasyon, otomasyon ve verimliliğe yatırım yapmayı sürdürmeliyiz. İş gücü maliyetlerinde Çin'le rekabet edemiyoruz. Bu nedenle aradaki makasın daha fazla açılmaması büyük önem taşıyor. Aynı şekilde devam etmek artık yeterli değil. Teknolojide daha iyi olmak ve verimliliğimizi artırmak zorundayız. ZIEHL-ABEGG bunun nasıl başarılabileceğini

gösteriyor: Modern üretime yatırım sayesinde sanayide katma değer Almanya'da da rekabetçi koşullarda yaratılabiliyor.”

Röportaj, Ramona Hönl tarafından gerçekleştirildi.



RAMONA HÖNL

TAKIM TEZGAHLARI SÖZCÜSÜ