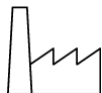




## Schwarz Metall GmbH

www.metall-schwarz.de

钣金生产商 Frank Schwarz 不仅是经验丰富的模具制造者，还是家族企业的继承人。因此他不愿继续购买零件，依赖其他供应商。在 2017 年，他作出了迄今为止最大笔的投资：全新 TruLaser 1030 fiber。由此可切割铜与黄铜——更从竞争中脱颖而出。



行业  
钣金生产



员工人数  
18



网点  
施瓦巴赫（德国）

2004 年，他的父亲 Werner Schwarz 在家中车库自主经营钣金生产业务。随着迁往工业区和儿子 Frank 与朋友 Thomas Bischof 家族的加入，这个家族企业凭借许多人的努力一步步扩大。

### 挑战

Schwarz 非常依赖于其他供应商，因此会直接受到每次经济衰退的波及：“我们发现，靠当初的机床无法继续立足市场”，Frank Schwarz 说道。他不得不购买部件，或是从客户那里获得零件，几乎没有发展空间。“因此我们会说：我们想要立即作出重大改变，实现良性发展。”



"我们通过 TruLaser 1030 fiber 能明显加快供应更丰富的零件范围——这样能赢得新客户。我们也因为通快的优质服务而选择这款机床。"

FRANK SCHWARZ  
总经理



### 解决方案

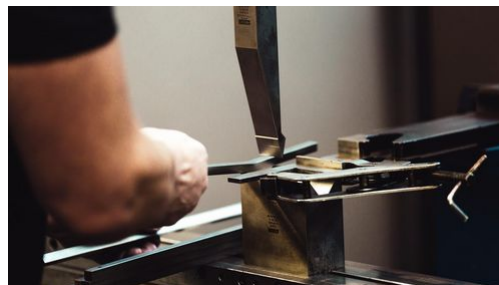
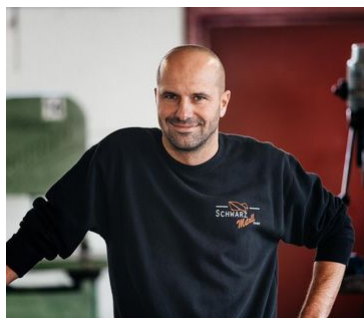
2015 年，Schwarz 购买了一台二手通快折弯机，经过整体翻新并拥有质保。由于信赖通快的服务与性能，企业也同时购入一台全新的 TruLaser 1030 fiber。当时，代理人 Thomas Bischof 的支持起到关键作用（同属家族企业成员）——他非常熟悉激光切割领域。“没有 Thomas 我们不会这么做”，Frank Schwarz 表示，他明白：企业革新和个人参与是分不开的。Schwarz 由此实现腾飞：这家公司如今直接服务于终端客户——条件更优厚。“我们的部件范围扩大，因此能明显加快提供更多零件。”Frank Schwarz 注重的是能切割铜与黄铜等有色金属，以便从本土竞争中脱颖而出。

### 实施

TruLaser 1030 fiber 为 Schwarz Metall 轻松入门激光切割领域铺平道路。激光切割机的投资相对较少，运营成本低。而且安装面积小，操作简明易懂。“我对这台机床相当满意，会推荐给每一位新入门的人”，Schwarz 总结道。自家企业从小型供应商发展为平等合作方，他为此感到自豪。

### 展望

面对未来，Frank Schwarz、Werner Schwarz 和 Thomas Bischof 的目标明确。企业应继续发展并购置自己的厂房。在涉及技术的方面，合作伙伴通快发挥着重要作用。他们打算继续投资现代化机床，目前正在考虑冲裁激光组合。



#### 详细了解机床 TruLaser 1030 fiber



TruLaser 1000 系列的节省空间小能手，凭借极低的投资与运行成本以及革命性的简便操作令人信服。



[Zum Produkt](#)

