





DANIEL KURR

初创企业异军突起

□越南开展国际业务的金属□工企业并不常见。不过 **SAVIMEC** 却是其中之一。作为公司总经理兼所有□，**Ngo Sach Vinh** 仅凭数年就将该公司发展成为高端产品的现代化厂商。□ **TruLaser Tube 5000 fiber** □助下，他成功进入了□光切管领域并进一步扩□了□技术优势地位□

Ngo Sach Vinh 一直以来对技□非□着迷。所以□ 24 岁在电信领域接受□业培训的这段人生经历也就不足为奇了。完成职业培训后□他最初从事手机显示屏的维修工作。但他的事业并□止步于此。早□ 2009 □，Vinh □成立了一家钣金加□公□，并专为电信和电气行业生产电控柜。他敏锐察觉到□金属加工产业的潜力，并于 2015 □创立□ Sao Viet Technology Mechanical □□有限公司，□□：SAVIMEC。Ngo Sach Vinh □极拓展公司的产品组合并□化□工的技术诀窍，在短短几□之间就迅速使公司一跃成为越南市场优秀的钣金加工供应商之一。随着他□ 2017 □在河内-广宁-□防这一重要的经济□角中心地带新建了 12,000 平方米的厂区□Ngo Sach Vinh 为 SAVIMEC □发展□立了里程碑□

□资□于□来

□段创业历程听起来很轻松□实际上却艰苦卓绝且需要莫大勇气，Ngo Sach Vinh □事从来都是坚持到底，绝不半□而□："为了在竞争中脱颖而出，我从一开始就专□于□代化技术。我希望能为客□提供品质优秀的产品，所以□需要采购可以胜任这项任□的高效机□"□这件事□越来市场是不言自明的。□入钣金加工这行的公司通常会选择二手机床。但这□不是 Vinh □选项：他□ 2018 □从□快引进了 TruPunch 2000 和 TruBend 5085，这两台机床为其机床库奠定了基础，他想□此实现自己的雄心壮志：将 SAVIMEC 打造成为□有□际竞争力且高度自动化的□能工厂。

□如今，SAVIMEC □产□区□装备有十台通快机床□其□有 TruBend Center 7030、TruBend 7036 □□高效的 2D 激光切割机 TruLaser 5030 fiber□从设计到粉末涂装，该公司□提供覆盖板材加工链的全□服务，并采用两班制生产钢、不锈钢和铝材质的复□零□件。该公司的客户遍布各□各业，包括汽车、空调、通信和电子产品□Vinh 自豪地解释□："我们凭借技术□窍□高质量标准和现代化技术□众多竞争□手当中脱颖而出，赢得了□户的青睐"。

□□□□初入钣金加工这行的公司通常会选择二手机□□□ Ngo Sach Vinh 早□ 2018 年就为其现代化机床库打下了坚实基础□

https://www.trumpf.com/zh_INT/newsroom/stories/full-steam-ahead-in-vietnam-from-start-up-to-high-flyer/









□机床库现已装备有通快的折弯设□□ 2D □光设备□

Ngo Sach Vinh □分注重加工精度：“我们可加工不同直径的方形、圆形和椭圆形管材。TruLaser Tube 5000 fiber 的免换装式自定心□□自动确保管材被妥善装夹到机床□□”。

SAVIMEC □可可加工各种几何形状的管材□

□材□走□成□

从 2021 年开始□SAVIMEC □司将激光切管服务引入□产□组合。Ngo Sach Vinh □：“□越南市场，可提供这项□务的合约制造商寥寥无几，但客户对这项技术的需□却□益旺盛。所以我们新引进了 TruLaser Tube 5000 fiber □应对这一市场需求。该机□满□了我们所有的重要关切：□度、精度和质□“□

SAVIMEC 公司□ TruLaser Tube 5000 fiber □装有 RapidCut□因□该机床具有极高的进给速□。“特别是对于壁厚较小的管材，生产效率得到显□提高”，Vinh 兴奋地补充道。“没有其他机床□以取代它”□因为 SAVIMEC 公司的加工类型多□，且需要加工各种几何形□的管材，所□ Vinh 想要一□换□工作量较小的机床。“□们可加工不同直径的□形、圆形和椭圆形管材。免换□式自定心卡盘会自动确保□材被妥□装夹到机床之中。这样就□节省时间，也满足了客户所期望的高加工精 □”，Ngo Sach Vinh 解释道。除了可进□最大 45 □的斜切，TruLaser Tube 5000 fiber 也可全自动加工□纹。“这样也提高了□们的生产效率，因为省去□易出错的手动加工步骤”，Vinh □道。TruLaser Tube 5000 fiber 通过 LoadMaster Tube 上料系统实现了□动□料，从而加快了加工流程。“□而言之，该设□与□们□计划完全相□”□□位 SAVIMEC 的老板解释道。”我们不但凭借优□质量快速满足了现有客户的要求，而且还通过扩展产品组 □的方式赢得了新客户“。

□近几年间，越南市场对激光切管□需求已有所增长□SAVIMEC □司通过引□ TruLaser Tube 5000 fiber □应对□一日益增长的市场□

Ngo Sach Vinh □□ SAVIMEC □司凭借生产流程同步和诸多的自动□□步骤，发展成为全越南最大的□制造商并投□□国际竞争□

SAVIMEC □司的生产厂区坐落于河□-广□-□防这一重要的经济三角中心地□，厂区面积□ 12,000 □方米□

□求□是□得□

□业心、创新思维以及投资□气是 Ngo Sach Vinh □成□秘□：“通快机床带来的的品质和生产效率，正是□公□持续发展所需。事实也确□如此：2021 年以来，SAVIMEC □司不仅成功服务了越南□场，还出□□美国和部分欧洲国家。这□企业家对此并不自满。□公□的生产流程现已同步□且□多生产步骤已实现自动化□不过他还想继续加把劲。”□希望 SAVIMEC □□成为全越南最大的合约制造商并可□与国际竞争“□他明确表态并□□目前取得的成绩表明他可□完成这一目标□



DANIEL KURR

https://www.trumpf.com/zh_INT/newsroom/stories/full-steam-ahead-in-vietnam-from-start-up-to-high-flyer/