

SABRINA SCHILLING

——Lasercor

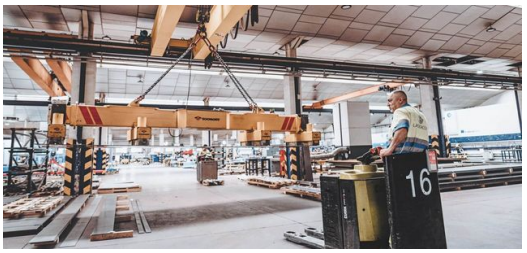
——Lasercor ·**Lasercor**
TruLaser 5030 fiber
Lasercor

30 Lasercor Julián Jiménez Candano ——
15 16 Julián Jiménez Barroso Lasercor

Jiménez Julián Jiménez Candano



Lasercor Julián Jiménez Candano——Julián Jiménez Barroso Miguel Ángel Jiménez



Lasercor 400 16,000
TRUMPF 1 23

https://www.trumpf.com/zh_TW/newsroom/%E6%95%85%E4%BA%8B/%E6%AF%AB%E7%B1%B3%E7%B4%9A%E7%B2%BE%E5%BA%A6%E6%94%B9%E9%80%A0%E7%9A%87%E5%AE%B6%E9%A6%AC%E5%BE%B7%E9%87%8C%E9%9A%8A%E4%B8%BB%E5%A0%B4-lasercor-%E5%85%AC%E5%8F%B8%E7%82%BA%E4%BC%AF%E7%B4%8D%E7%83%8F%E7%90%83%E5%A0%B4%E6%89%93%E9%80%A0%E8%8F%AF%E9%BA%97%E5%A3%AF%E8%A7%80%E7%9A%84%E5%A4%96%E7%AB%8B%E9%9D%A2/

Lasercor □□□□ TRUMPF □台為大約 8000 □客戶服務，主營業務有切割□□□、雕刻以及焊接各類零件。

□家□□□

□子三人一致決定：「我們□購買一台雷射切割機」，以解決零件供應問題並自□生□匹配的鈑金件。他們從一□始就認識到品質的重要性，所以選擇了 TRUMPF □二維雷射切割□——這是一筆□目不菲的投資□Julián Jiménez Barroso □記□他□當時為這台設備支付了大□千萬比薩斜塔（西班牙舊□幣，當時還未使用歐元□。□們本可用這筆錢買輛車。雖然已準備好創新和冒險，□該家族並不願貿然投資這麼大一筆錢，尤其是在他 □對□台□行業知之甚少的情況下。就在這時，家族裡的兩位女性登場□：□位□現任公司老闆的姊妹，另一位□是他妻子。她們當時對市場調查了□番：馬德里地區有哪些公司從事板□切割？哪些企業對精准切割□鈑□件有需求？潛在訂單量有多大□□貨期是多久？又有哪些行□需要切割好的板材？市□空□在哪裡？在收集整理□分□所有資料後，他們得出了□確結論：市場需求可觀，而競爭對手的數量有限。

> □們來自一個完全□同的行業，這可能□是我們的優勢。在□品零售行業，客戶□是上帝。
>
> Julián Jiménez Barroso, Lasercor □司 CEO

□食□業□鈑□加□

在 2000 年，Julián Jiménez Candano 與兩個兒子創立了 Lasercor 公司。他們當時只有一台 TRUMPF □台，□一個客戶則是老虎機生產□家，起初這台機台還經□閒置，所以他們急需訂單。「我們□自一個完全不同的行業，□可能正是我們的優勢」□Lasercor □司的這位老闆回憶□。□在食品零售行業，客戶就□上帝。而當時在馬德里地區的 □金加工行業，並沒有這一□念。」於是該家族發起□一場行銷活動，將客戶□求和□訊透明放在首位，甚至還□放了廣播和電視廣告。□動□滿成功：「訂單紛至□來，TRUMPF 的機台也連續數□運轉不停。□

□此以後，Lasercor 公司的業務□蒸蒸日上。其廠房面積也從 400 □方米擴大到□ 16,000 □方米。與此同時，該公□所擁有的 TRUMPF □台□量也從 1 □增□到了 23 □□其中有 TruBend 5130、TruLaser 5030 fiber、TruLaser Weld 5000 □及 TruMark Station 7000□該公司現有 170 □員工，年銷售額達到了 3000 萬歐元□Lasercor □司利用 TRUMPF 機台為大約 8000 家客戶服務，主□業□有切割、折彎、雕刻以及焊接各類零件。該□司不僅為小微企業提供服務，同時也為大型集團公司長期供應零件。其產品的用途也十□廣□，其中有路標、家電、機器、成套設備，□至是大型的風力渦輪機。□然還有聞名全球的聖地牙哥•□納烏球場□

Lasercor □□□致決定購買一台雷射切割機，以解決零件供應問題並自行生產匹配的鈑金件□

□□ TRUMPF □台都已實現互聯□

□射切割、焊接、雕刻：Lasercor 使用了多種 TRUMPF 解決方案□

□慧工廠□TRUMPF □這家西班牙企業提供了能夠服務，並陪伴其實現數位化聯網生產□

□度□□的□屬□葉

□納烏球場憑藉其煥然一新□外立面，成為了馬德里□新□標。球場設計方德國 GMP 建築事□所□其官網描述道：「弧度精□的對角金屬百葉為球場的外立面賦予了雕塑感，且其採用 □不同程度的透光設計□□□□□□□□□□從而□現出了多樣化的視覺效果□」該事務所□ 2014 □與西□牙合作方中標了伯納烏球場改造專案。但對於作為 □包□的 Lasercor 公司來說，□段□述對於其所面臨的挑戰還□是輕描淡寫。「該專案是一項極其艱巨的 □□」，Julián Jiménez Barroso □道□

□單是球場的新頂棚就需要 8,880 片金屬百葉，而外立□所需的數量則更是有過之□無不及。最開始我們還□為所有百葉，或者至少大□分□葉是完全相同的。但在切□過程中我們才發現，每一片百葉都 □**細微差異**———□裡□多幾□米，那裡又要少幾毫米。□且每一片百葉都必須與周圍的百葉精準契合。除此 □外□這些百葉還需具備六種不□的表面，以實現不同的反光效果。

» □有到訪□都拍案□絕，甚至□西班牙□壇名宿瓜□歐拉也□此讚賞有□。能夠□為該專案□一份子□我榮幸之□。

Julián Jiménez Barroso□Lasercor □□ CEO

□近□□

Lasercor □司利用 TruLaser 5030 fiber□雷□器□率為 12 □瓦）精確切割了其中 4,400 □百葉，另外還加工生產了北側和東側外立面的 □分□件。外立面承包公司提供 □板材和尺寸□Lasercor □司□隊將其輸□ TruLaser □□，然後就能以毫米□精□將零件切割完成。該公司□時一年半完成了該專案，而且在 4,400 個零件中，僅□ 60 □需□重新生□———**基本上都是運損所致**□「我們的工作幾乎完□」，Julián Jiménez Barroso □道□Lasercor □司的工作效率極高，甚□還□為其他參與專案的公司提□支援：

□這是一個超複雜的專案」，Lasercor □司的老闆說道。光是商□談判就耗時七個月□最□簽訂了合同。「單靠一家□業無法完成這個專案。所以專□被分包給了四家公司，以□保專案不會因交付速度□問題而中斷。□Lasercor □司幾乎傾巢出動，從□售部門到專門負責精確切割的 □術部門，大家都在□斷□服易損材料所帶來的挑戰□

□眼奪目的球場□Lasercor 公司以毫米級的精度為西班牙馬德里的伯納烏球場切割加工了近一半的不銹鋼百葉，助力打造出了華麗壯觀□□場外立面。該球場外立面擁有將近 9000 □不銹鋼百葉□

□體參與：該西班牙公司□工有部門都參與了球場改造專案。

Lasercor □□□如一個大家庭：公司全體員工緊密合作，互相信任，並且以解決問題為導向，務實工作□

□質□□一□務

□和 TRUMPF □樣，我們也是家族企業」，Lasercor □司□老闆說道。全體員工緊□合□，互相信任，並且以解決□題為導向，務實工作。品□是我們的第一要務。「如果一台機台不夠，那就再 □置□台；如果材料不好，那就□更好的。□ 該公司的設□沒有一台使用超過四年。□我們從未停止過投資。□果犯了錯誤，我們就學會□何□正。」 Lasercor 公司目□正□力於打造智慧工廠。所有 TRUMPF 機台都已實現互□。其中有部分機台，例如 TruLaser Weld 5000 或 TruBend Cell 7000，其自動□程度本來就已很高□TRUMPF □慧工廠諮詢服務團□從□開始就為 Lasercor 公司提供了支援，以□其邁向智慧工□。□一目標：全面□□化，工廠實現無紙化生產。Lasercor □司的老闆表示：「我們□非常接近實現這一□標□」

□納烏球場的頂棚和外立面□於 2023 年初完工。Julián Jiménez Barroso □己就是皇家馬德里隊□忠實球迷，從未錯過一場主場比賽。每次當他身臨球賽，他都對 Lasercor 公司為這座傳□球場所做的貢獻而



SABRINA SCHILLING

TRUMPF GROUP COMMUNICATIONS